

СПИДИ АД
ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

2014



SPEEDY
EXPRESS DELIVERY SERVICE



Този доклад включва изявления и прогнози, свързани с бъдещето като: „вярвам“, „предвиждам“, „очаквам“, „оценявам“, „предполагам“, „целя“, „планирам“ и други. Такъв тип изказвания са пряко зависими от редица рискове и неясноти, които могат не само да повлияят, но и да причинят изменения и разлики между действителните постижения на компанията, и настоящите ни очаквания и прогнози.

Молим да се вземат под внимание всички рискове и ограничения, които биха рефлектирвали върху резултатите на СпиДи АД, и да не се разчита прекомерно на точността в прогнозите, които се съдържат в това изявление.

Не поемаме задължение да актуализираме това изявление въз основа на събития, обстоятелства, промени в очакванията или непредвидени феномени след датата на гореспоменатото изявление.



Годишен доклад за дейността	7
Доклад на независимия одитор	32
Отчет за финансовото състояние	35
Отчет за всеобхватния доход	37
Отчет за паричните потоци	38
Отчет за промените в собствения капитал	39
Бележки към финансовия отчет	40

I. ОСНОВНА ДЕЙНОСТ И РАЗВИТИЕ НА КОМПАНИЯТА ПРЕЗ ГОДИНАТА

A. Бизнес модел и стратегия

Ясна визия и непрекъснато развитие чрез инвестиции в качество и ефективност

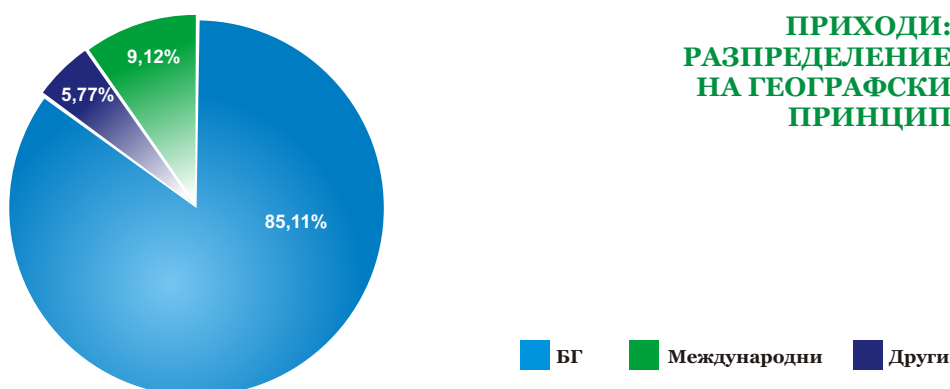
„Спиди“ АД е компания изцяло фокусирана върху основната си дейност - предоставяне на куриерски услуги. Основна стратегия на дружеството е гъвкави куриерски и логистични услуги на корпоративни клиенти. Това определя и вида на преобладаващата част от превозваните товари – средни и големи пратки. Извършва се и доставка на малки куриерски пратки – писма и документи, които в основната си част допълват микса от дейности за посрещане на клиентското търсене. Потенциалът за висок растеж се определя както от общата икономическа активност, така и от предлагането на икономическо най-изгодното логистично решение на клиентите, в сравнение с другите транспортни алтернативи.

Дългосрочните цели на компанията са - предоставяне на качествена услуга, гъвкави решения и конкурентна цена за предлаганото качество. В тази връзка се прилагат програми за квалификация и мотивация на персонала и оптимизиране на работните процеси. Непрекъснато се развива информационната инфраструктура и разработването и въвеждането на нови софтуерни решения, с които да се повиши удобството при ползването на услугата. През годината се разви и гамата от предлагани услуги, с които се разшири кръгът на потенциалните клиенти. Активно се предложиха услуги насочени към обслужване на индивидуални клиенти и клиенти с по-голям обем пратки.

Мрежата от офиси се утрои, което увеличи обхвата на потенциалните клиенти

През есента на 2013 г. беше анонсирана услугата „Pallet One“, която активно се развиваше и през 2014 г. С цел подобряването на обслужването на индивидуалните клиенти и бурното развитие на електронната търговия беше стартираната програмата „Speedy Parcel Shop“, която позволи в кратки срокове и с ниски инвестиции да се утрои мрежата от офиси на компанията.

Освен активната работа по развиването на логистичната мрежа и капацитета в страната, в края на 2014 г. „Спиди“ АД реализира плановете си за експанзия в Румъния чрез придобиването на ДПД СА, Румъния. По този начин, компанията получи достъп до значително по-големия и динамичен пазар в съседна страна. Членството в ЕС и общата граница дава възможност да се обединят логистичните мрежи на двете страни. Стъпка в тази посока беше новата услуга EXPRESS RO и TYRES RO, която предлага експресни пратки от и до Румъния, таксувани на същата тарифа като експресните пратки на територията на България. Услугата е насочена предимно към бизнес клиенти, които имат желание да разширят своя



бизнес или вече оперират на другия пазар. Очакванията са за значителен ръст на пратките между двете държави.

Активно развитие и промени в дяловете на участници, продукти и клиенти

В. Пазарна и регулаторна среда

Пощенските услуги са силно обвързани с общото състояние на икономиката. След 2009 г., бавното развитие на страната се отрази и на общата динамика на местния пазар, като за периода 2009 – 2013 г. реализираният ръст на приходите е общо 14%. Като по-динамичен сегмент се откроява неуниверсалната пощенска услуга, в която се включват и куриерските услуги, където е реализиран близо 20% кумулативен ръст за същия период. В среда на нисък ръст на икономиката и силна конкуренция, икономическите субекти търсят възможности за оптимизация на разходите. Все повече компании намират резерви в аутсорсването на логистиката към куриерските компании и това е сред основните фактори, които захранват ръста на пазара.

Значително по-динамично развитие се забелязва през последните две години когато пазарът расте с 6,1% и 5,3%, а неуниверсалната пощенска услуга с близо 7%. Същевременно, през 2012 и 2013 г. общият брой на превозените пратки намалява със съответно 5,7% и 3,8%. Основната причина за това е значителният спад в дела на услугата „хибридна поща“, нарастването на по-скъпите куриерски пратки в чужбина и значителното развитие на електронната търговия. Последното доведе и до значително реструктуриране на клиентската база, като дела на индивидуалните клиенти в броя пратки нарасна от 5% през 2012 г. на 13% през 2013 г. Тази тенденция се запази и през миналата година.

Пазар на пощенски услуги в страната

	2011	2012	2013
Пазар на пощенски услуги, млн. лв.	231	245	258
УПУ, млн. лв.	48	49	49
НПУ, млн. лв.	183	196	209
Пазарен дял на „СПИДИ“ АД	18,8%	21,2%	24,3%
Пазарен дял на „СПИДИ“ АД от НПУ	24%	27%	30,0%

Източник: Комисия за регулиране на съобщенията

Топ 5 компании контролират 2/3 от пазара

Общият брой на регистрирани оператори е сравнително голям, но през 2013 г. реално около 60 компании предоставят НПУ. Първите 5 оператора с най-големи пазарни дялове, предоставящи услугите от обхвата на НПУ според предоставените от КРС данни са „Спиди АД“, „Ди Ейч Ел България“ ЕООД, „Еконт Експрес“ ООД, „Ин Тайм“ ООД, „МиБМ Експрес“ ООД и общо контролират 65% от сегмента. Еконт Експрес ООД се явява основен конкурент на компанията, макар че двете фирми следват различни стратегии на развитие – докато Спиди АД има силни позиции при корпоративните клиенти и комплексни и големи пратки, Еконт Експрес ООД е фокусиран върху малките пратки, съответно индивидуални клиенти и малки и средни фирми, разполага с по-широка клонова мрежа, а през последните години инвестира и в развиването на универсална пощенска услуга. Развитието на клоновата мрежа на Спиди АД и увеличението на електронната търговия засили пряката конкуренция между двете компании в тази ниша. Значително по-малки, на пазара работят и други фирми, специализирани в големите пратки и също се явяват важни конкуренти на Спиди АД, такива като Интерлогистика, Лео Експрес, Транспрес и други.

Въпреки наличието на регистрационен режим и специализиран регулатор, сегментът на НПУ е сравнително отворен и с ниски бариери за започване на бизнеса. Ролята на регулатора е насочена към установяването на стандарти и гарантирането на минимално качество на услугата, което е в полза на пазара и компаниите с дългосрочна и стратегическа визия за бизнеса. През последната година не са настъпили промени в регулативната рамка, които да имат съществен ефект върху пазарната среда.

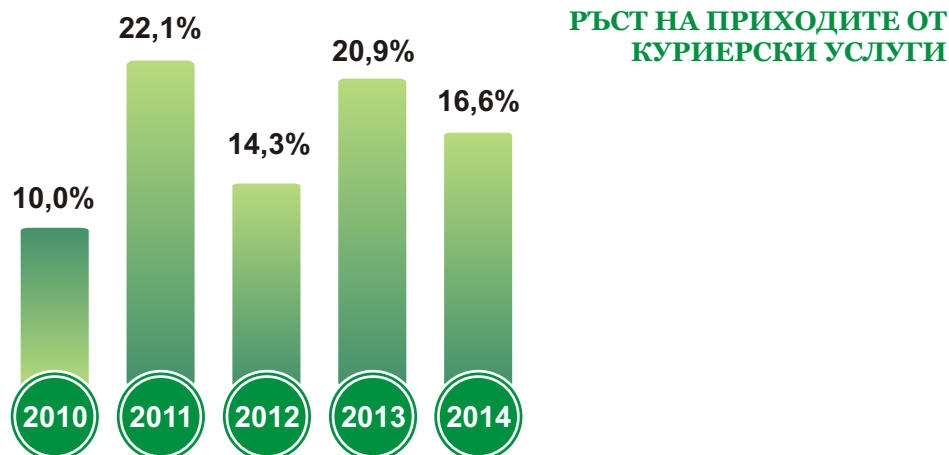
С. Предлагани услуги

Фокус върху основната услуга допълнена с широка гама от услуги с добавена стойност

Спиди АД продължава да е силно фокусирано върху основната си дейност - предлагане на куриерски услуги, която формира около 94% от приходите на компанията през 2014 г. Конкурентните предимства са в микса от услуги, който включва изключително широка гама от градски доставки, национални експресни и икономични пратки, услуги по превозването на големи пакети и палети, с гарантирано качеството при изпълнението им. През 2014-та година продължи да бъде много силен и акцента върху международните услуги, представени приоритетно от сухопътни доставки на пакети до и от европейските държави.

Партньорството с една от най-развитите сухопътни мрежи за европейски доставки – тази на DPD, дава възможност за постоянни темпове на възходящо развитие на тези услуги.

През 2014 г. Спиди АД отчита дял от 9,1% на международните услуги в неконсолидираните приходи от куриерски услуги.



Силните позиции на Спиди АД са при корпоративните клиенти, като плановете на компанията в следващите 3 години са да адресира интензивно и физическите лица – икономически активни крайни потребители като им предложи подходящ пакет от основни и допълнителни услуги, които да отговорят на нарастващите им потребности от сигурни и качествени куриерски услуги. Първите стъпки в тази посока бяха предприети през 2013 г. със стартирането на един от важните проекти на Спиди по разширяване на мрежата от офиси на компанията и представянето на нова услуга, чиито характеристики са насочени да удовлетворят очакванията на крайните потребители. Параметрите на новата услуга 3-5-8 за доставка на пакети до 8 кг. между офисите на Спиди, покрива изискванията на крайните потребители и малкия бизнес за удобство, бързина, качество и оптимални ценови характеристики.

Новите услуги със
значителен принос
към ръста на
приходите

През 2014 г. Спиди започна кампания по обединяване на българския и румънския пазар в сферата на куриерските услуги, стартирало с придобиването на Дайнамик Парсъл Дистрибушън СА (Румъния). Спиди разшири портфолиото си с нова услуга за експресни доставки на пакети до северната ни съседка с ценова тарифа, идентична на тази за пратки на територията на България. Продължение на тази политика е и проекта по разработване на услуга за доставка на палетни пратки от България до цялата територия на Румъния и обратно, чийто старт е планиран за началото на 2015 г. Това се очаква да е поредната стъпка, която ще стимулира българския и румънския бизнес да увеличава присъствието си в съседната държава и взаимодействието помежду си.

Експресната куриерска услуга на територията на страната продължава да има значителна тежест при формиране на приходите, но със стабилни темпове продължават да се развиват и палетните доставки, международните пратки и икономичните куриерски услуги, като реализират значителен принос към увеличението на приходите през 2014 г. В допълнение към основната дейност, Дружеството предлага и няколко съпътстващи услуги като наложен платеж, обратна разписка и обратни документи, фиксиран час на доставка, опаковка на пратките, магазинаж и др. През 2014 г. към пакета от допълнителни услуги беше добавена и „отвори преди да платиш“, която е опция към услугата наложен платеж и отговаря преди всичко на търсенията на онлайн търговците, които са важен за бизнеса сегмент.

В последните години се отбелязва тенденция клиентите да използват все повече допълнителни услуги към основния пакет като през 2014 г. беше отчетено нарастване на дела на допълнителните услуги наложен платеж, опаковка на пратките, застраховки. Използването от страна на потребителите на пакета от „онлайн услуги“ на Спиди отбелязва трайна тенденция на увеличение. Вече над 70% от пратките се обработват в онлайн платформата на Спиди на корпоративния уеб сайт при напълно автоматизиран процес и минимална вероятност от грешки. Все по-голямо приложение в съвместния бизнес с онлайн търговците намират и разработените интеграции в стандартните онлайн платформи, както и готовите разработки за персонализирани интеграции. Очакванията на дружеството са

въвеждането на новите продукти за румънския пазар, както и тези, които са фокусирани върху крайните потребители и малкия бизнес, да окажат значително влияние върху приходите в следващите няколко години.

Д. Клиентска база

Силни позиции при корпоративните клиенти

Фокус на Спида АД продължава да бъде обслужването на най-големия сегмент на пазара, корпоративните клиенти, които формират 80% от приходите на компанията. Секторите, в които работят основната част от клиентите на дружеството най-общо могат да се разделят на две групи:

- B2C (business-to-customers) – контрагентът обслужва сравнително голям брой или географски разпръснати крайни клиенти. Такива са компаниите за потребителски стоки, онлайн магазините, фирмите за каталожна търговия, мобилните оператори.

- B2B (business-to-business) – доставка между юридически лица. В допълнение емитентът извършва и вътрешната логистика между различните звена и складове на компаниите, както и кореспонденцията между тях.

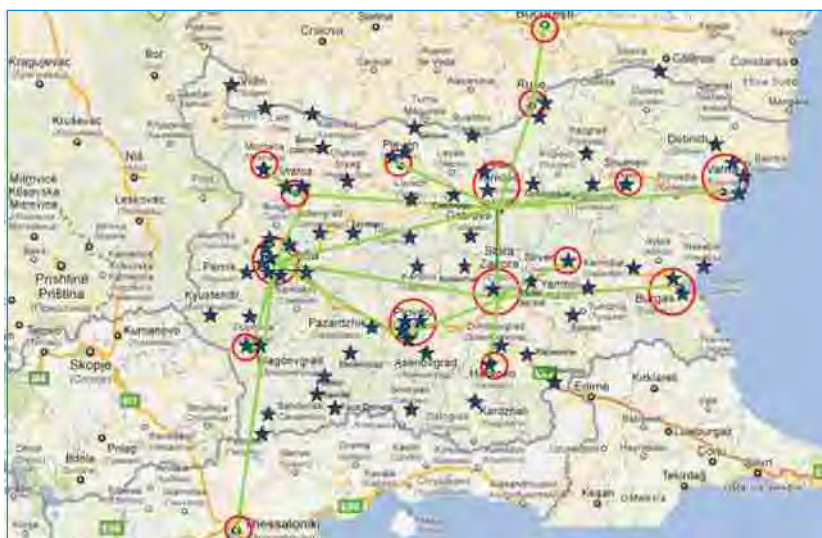
На територията на България Спида обслужва вече над 750 000 клиента от всички сектори на икономиката. Значителен брой клиенти ползват регулярно услугите на Спида АД на база сключени договори, които са индикатор за стабилни и дългосрочни търговски взаимоотношения и диверсифицирана клиентска база. Най-значителни клиенти на компанията са фирми от сектора на търговията и услугите – телекомуникации, онлайн магазини, застрахователи. По-малко значение са индустриалните компании. Разполагайки с широка клиентска база, приходите на Спида АД са силно диверсифицирани и няма зависимост от един клиент или група клиенти. Най-големите клиенти генерират между 2,5 и 3% от приходите.

Широка клиентска база и ниска зависимост от малък брой клиенти

През 2014 г. business-to-business услугите доминират в микса от предоставяните услуги, но с бума на електронната търговия през последната година започна да се променя и профила на клиентите. Тежестта на крайните клиенти – икономически активните физически лица – значително нарасна през 2014 г. и се очаква тази тенденция да продължи. С цел по-удобно обслужване на крайните клиенти физически лица, Спида АД започна да разширява мрежата си от офиси за обслужване на клиенти през 2014 г. с мащабния партньорски проект Speedy Parcel Shop.

Е. Логистична мрежа

Спида АД разполага с изцяло изградена логистична мрежа, с 6 регионални разпределителни центъра София, Пловдив, Стара Загора, Бургас, Варна и Велико Търново, която осигурява 100% покритие на територията на България.. Международните връзки на мрежата се осъществяват чрез директни ежедневни линии до, Будапеща, Букурещ, Скопие и Солун.



Четири приоритета в дейността за 2014 г.

През 2014 г. оперативен отдел обработи 11.9 милиона пратки, бележейки ръст от близо 18% спрямо предходната година. Основните проекти, към които оперативен отдел съсредоточи усилията си през изминалата година, бяха насочени в 4 направления:

Разширяване на складовото пространство

В град Русе на ключова за града локация отвори врати новоизграденият разпределителен център на площ от 2500 м². В град София основния разпределителен център беше допълнително разширен с 800 м². Развитие на мрежата от офиси по програмата S P S

През 2013 г. Спиди АД стартира програмата Speedy Parcel Shop чиято цел е чрез партньорство с малки фирми, да се разшири мрежата от офиси за обслужване на клиенти. След проявеният голям интерес към програмата, през 2014 г. бяха открити 80 нови обекта и към декември 2014 г. вече работеха 152 SPS точки. Заедно със собствените офиси, компанията разполага с мрежа от 242 офиса. Благодарение на този проект, Спиди АД е още по-близо до своите клиенти и може да предостави качествени куриерски услуги, дори и на клиенти в малките и отдалечени населени места.

Автопарк

С цел да гарантира качествени и надеждни услуги на своите клиенти, Спиди АД разчита на собствен автопарк, съставен от разнообразни превозни средства. През 2014 г. бяха закупени 120 нови автомобили, като успоредно с това продължи и подмяната на стари и амортизирани автомобили. Към декември 2014 г. компанията разполага с над 670 леки и товарни автомобили с товарносимост от 1.5 до 20т.

Куриери-партньори

През 2014 г. Спиди продължи програмата Куриери – партньори, която има за цел да насърчава загрижеността, отговорността и предприемчивостта на куриерите при работата им с клиентите. В края на годината куриерите-партньори са 413, като те работят под контрола и бранда на Спиди АД, извършвайки дейността си спрямо утвърдените стандарти за качество на компанията.

Контролни системи

Качество на услугата над средното за страната

Представянето на оперативен отдел се оценява посредством ключови индикатори измерващи качеството на процеса и постигнатите финансови резултати. Действащата ERP система дава възможност на всеки служител да следи в реално време изпълнението на поставените му цели. Съответно възнаграждението на всички служители е пряко обвързано с постигнатите резултати. Контролът се осъществява на всички нива на управление, като според нивото контролът е ежедневен, седмичен, месечен, тримесечен и годишен. Постигнатото качество е 99,2% доставки в съответствие с договорените условия и е над приетия стандарт за качество на услугата.



Най-развитата
технологична
инфраструктура в
страната

Ф. Информационни системи

През изминалата 2014 г. всички дейности по развитие и усъвършенстване на информационните системи на Спида, бяха подчинени на основните цели на компанията. От самото начало бизнес модела, който създава Спида е базиран на иновации, ефективност и най-развитата технологична инфраструктура в национален мащаб. Затова продължихме към целта фокусирайки се върху въвеждане на иновативен процес за организация и управление на логистични услуги и изграждането на необходимата информационна среда за внедряването му. Този стратегически проект ще донесе на Спида безспорно конкурентно предимство. Проектът е на стойност 4 млн. лв., одобрен по програма „Конкурентоспособност“ и подкрепен с 50% европейско финансиране.

Сериозно предизвикателство през годината бе и софтуерното обезпечаване на стратегическата инициатива „България и Румъния - общ пазар“.

По значимите ИТ проекти и задачи за 2014 г., свързани със стратегическите планове и усъвършенстването на информационната среда следват:

Интензивни
инвестиции в ИТ
обезпечеността

- > Внедряване на нова система с аналитични модули за управление на автопарк (Fleet management system);
- > Пилотно внедряване на CRM (Customer Relationship Management) решение за управление на взаимоотношенията с клиенти;
- > Предпроектно проучване и дизайн за внедряване на BI (Business Intelligent) решение подпомагащо взимането на по-информирани и по-сигурни управленски решения;
- > Внедряване на нови скалируеми централни сървъри, за обезпечаване на стратегическите проекти и обновяване и увеличаване на капацитета на системите за съхранение на данни;
- > Внедряване на електронни информационни табла в офисите с приемни за клиенти;
- > Внедряване на нови системи за защита на данните;
- > Разработка и внедряване на нова, по-бърза и ефективна схема за складови обработки;
- > Разработка и внедряване на новата схема за пренасочване и връщане на пратки и функционалност за пренасочване от самите клиенти;
- > Разработване на допълнителни функционалности и адаптирането на всички оперативни и клиентски системи за работа с международни пратки, различни валути и на английски език.

Усъвършенстването на информационната среда е свързано с множество паралелни проекти, които ще продължат и ще се увеличат и през 2015 г.

Г. Управление на персонала

Инвестиции в
обучение и
мотивация на
персонала

Управлението на персонала е сред основните приоритети в дейността на компанията. Целта е да се повишава квалификацията и мотивацията на персонала и съответно неговата производителност чрез обучение, стимулиране на добрите практики, възнаграждения обвързани с постигнатите резултати и перспективи за дългосрочно развитие в компанията. Всички новопостъпили служители на оперативни позиции минават през задължително

Средногодишен брой на заетите лица по категории

	2013	2014
Ръководители	27	25
Специалисти	33	40
Техници и приложни специалисти	80	84
Помощен адм. персонал	84	94
Машинни оператори и монтажници	1	27
Без професионална квалификация	28	207
Други	1	1
ОБЩО ПЕРСОНАЛ	254	478

Бележка: Не се включват лицата в отпуск по майчинство

обучение. Освен това през изминалата 2014 г. 69 служителя преминаха обучение за развитие на различни уменията и компетенции, като основните участници в тези обучения бяха служители от „Оперативен отдел“ и отдел „Продажби и маркетинг“. В допълнение компанията обучи 15 мотокаристи, 3-ма човека преминаха курсове по английски език, а служители от ИТ отдела посещаваха различни семинари, свързани директно с тяхната област на работа. Ежегодно компанията финансира обучение по магистърски програма и други специализирани курсове с цел повишаване на квалификацията на служителите.

Служителите на компанията са функционално разделени, като в Спида АД са съсредоточени административния и специализиран персонал, както и половината от оперативния такъв (50% средногодишно от общия персонал през 2014 г.), докато в Спида ЕООД са наети останалата част от служителите, пряко ангажирани с оперативната дейност на компанията – куриери, сортировачи и шофьори (50% средногодишно от общия персонал 2014 г.). През 2014 г. постепенно персонала на Спида ООД беше преназначаван в Спида АД, поради което наетите лица се увеличават от 254 към 31.12.2013 г. на 901 към 31.12.2014 г. Към края на годината този процес беше завършен.

Дейността на компанията няма изразен сезонен характер, поради което и не се наемат служители на временни договори.

Н. Приходи

Новите услуги с важен принос към увеличението на приходите

Спида АД интензивно работи върху развитието на своята мрежа, предлагането на нови услуги и привличането и задържането на клиенти с оптимален баланс между цена и качество на предлаганите услуги. Това позволи през 2014 г. да се запазят високите темпове на ръст в приходите, въпреки неблагоприятната икономическа среда. Принос има и предлагането на нови за пазара продукти, които привличат нов тип клиенти, които до момента не са ползвали куриерски услуги. Пример за това са международните куриерски пратки с наземен транспорт, който е по-бавен от въздушния, но и значително по-евтин, както и палетните пратки, които привличат клиенти, използвали алтернативни транспортни услуги.

Дългосрочната цел на компанията за експанзия в региона беше реализирана през миналата година с придобиването на ДПД Румъния СА. В кратък срок беше реализиран значителен напредък по интегрирането на двете мрежи и в края на 2014 г. бяха предложени новите услуги EXPRESS RO, PALLET ONE RO и TYRES RO, благодарение на която всички експресни пратки от и до Румъния се таксуват на същата тарифа като експресните пратки на територията на България. Услугата е насочена предимно към бизнес клиенти, които имат желание да разширят своя бизнес или вече оперират на другия пазар. Очакванията са за двуцифрен ръст на пратките между двете държави.

Във връзка с все по-широкото използване на онлайн магазините, беше въведен интегриран куриерски модул за доставки в някои от най-разпространените платформи, използвани от интернет търговците – Magento, OpenCart, Presta Shop и Summer Cart. Всяка една платформа съдържа специален модул за доставки, чрез който се постига оптимизация на процесите по обработка и подготовка на пратките за транспортиране. Модулът за интеграция на Спида в посочените платформи покрива пълната функционалност за работа с пратки. Освен в развитието на мрежата и услугите, компанията непрекъснато работи за повишаване

Компанията поддържа ръст на приходите над средния за пазара

В хил. лв.	2013	2014	Изменение
Вътрешен пазар	57 335	65 322	13,93%
<i>% от общите приходи</i>	87,22%	85,11%	
Външен пазар	5 481	6 998	27,68%
<i>% от общите приходи</i>	8,34%	9,12%	
Други	2 917	4 431	51,90%
<i>% от общите приходи</i>	4,44%	5,77%	
Брой превозени пратки	10 071	11 878	17,94%
Общо приходи	65 733	76 751	16,76%

Международните пратки, палетите и индивидуалните клиенти заеха важен дял в общите приходи

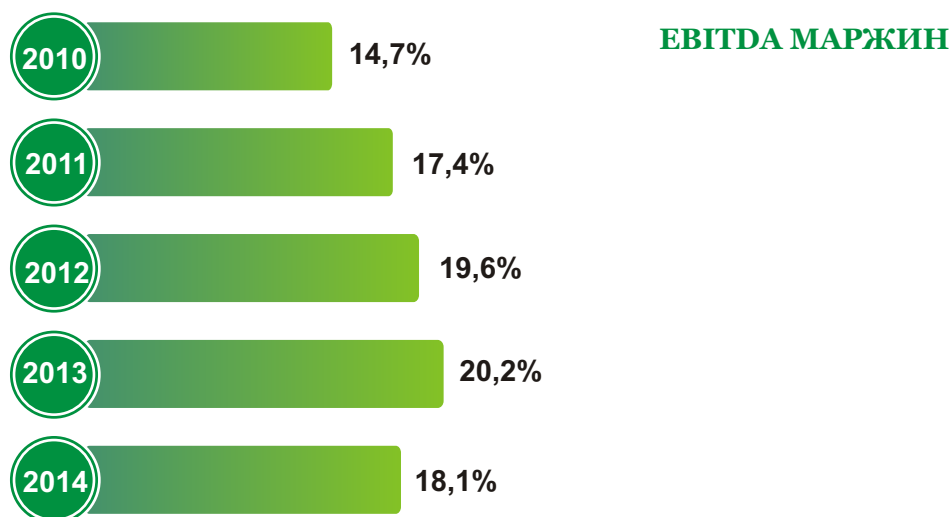
на своята конкурентоспособност, което и позволява да защити и да разшири лидерската си позиция на пазара на куриерски услуги. Това позволи и през 2014 г. „Спиди“ АД да продължи да расте с темпове над средните за пазара, реализирайки ръст от 15,1% от основна дейност и 16,76% на общите приходи. Увеличението на приходите се дължи, както на привличането на нови клиенти, така и на увеличението на обемите от съществуващите, като по-открояващ е ръста на индивидуалните клиенти.

Голямата част от ръста в абсолютна стойност се реализира от сегмента, в който е основния фокус на компанията – пакетите, докато при доставките на документи се запазват на стабилно ниво. Най-високи темпове на ръст се реализират от сегментите, които компанията активно развива през последните години – международните доставки, палетите и индивидуалните клиенти. Приходите при палетите и международните пратки продължава да нараства с изпреварващ темп, като при последните ръста достига 27,7%.

Делът на международните пратки в общите приходи устойчиво нараства и достига 9,1% в резултат на запазващата се тенденция разширяването на международните пратки да изпреварва динамиката на местния пазар. Особено силен ръст беше реализиран през последното тримесечие на годината, което се дължи на активното пазаруване през онлайн магазините по коледните празници.

Активното разширяване на мрежата от офиси добавя още един бързорастящ сегмент към споменатите два – този на индивидуалните клиенти, където приходите реализират ръст от 20% на годишна база. По-малкият размер на пратките, обичаен за индивидуалните клиенти, води и до по-нисък приход средно на пратка, което обяснява изпреварващия ръст на превозените пратки спрямо този на приходите. Разширяването на мрежата от офиси има позитивен ефект върху разходите за доставка и удобство за индивидуалните клиенти. Същевременно SPS програмата е допълнителен маркетингов канал за районите, в които оперират, тъй като местните партньори са заинтересовани активно да популяризират услугите на компанията.

Друг важен източник на растеж е палетната услуга. Спиди АД вижда значителен потенциал в тази услуга и активно я развива. Достигнатият обем на палетната дейност даде възможност палетните доставки да се обособи като самостоятелен продукт - „PalletOne“ за обслужване на стандартизирани палети до 1200 кг в страната, Румъния и останалата част от Европа.



Увеличение с 51,9% се реализира от други приходи, които в основната си част са свързани с основната дейност на компанията. В края на 2013 г. „Спиди“ АД предприе реструктуриране на дейността, чиято цел е да се оптимизират разходите, като се прехвърли част от транспортните дейности на външни компании. Освободените транспортни средства се предоставят под наем на подизпълнителите. Приходите от наеми и от продажбата на амортизираните транспортни средства са с основен принос за увеличението на други приходи, както и възстановените средства по вече провизирани вземания.

Освен в новите сегменти, Спиди АД реализира висок ръст и в традиционния си сегмент на пакетите, благодарение на силните си позиции при големите пратки и корпоративните клиенти.

I. Разходи

Структурата на разходите през отчетения период се изменя съществено спрямо предходната година, като значително се увеличава дела на разходите за външни услуги, за сметка на спадането на дела на разходите за горива. Промяната в структурата се дължи на предприетите мерки за оптимизиране на разходите чрез прехвърляне на част от транспортните дейности към подизпълнители. В резултат на това транспортът между логистичните центрове се извършва от външни транспортни фирми.

Структурните промени доведоха до съществена промяна в разпределението на разходите

В хил. лв.	2013	2014	Изменение
Разходи за материали	8 301	6 715	-19,1%
Разходи за персонала	6 644	10 805	62,6%
Разходи за външни услуги	34 800	42 843	23,1%
Балансова ст-ст на продадени активи	1 428	1 496	4,8%
Други оперативни разходи	1 256	1 021	-18,7%
Разходи за амортизации	3 142	4 829	53,7%
ЕБИТДА	13 304	13 871	4,3%
Нетна печалба за периода	8 641	9 252	7,1%

На неконсолидирана база разходите за възнаграждения отбелязват значителен ръст от почти 62,6%. Това се дължи на увеличението със средно 5% на работната заплата от 01.07.2014 г. и преназначаването на персонала на Спиди ЕООД в Спиди АД, поради което наетите лица се увеличават от 254 към 31.12.2013 г. на 901 към 31.12.2014 г. (средногодишния брой на заетите се увеличава почти 2 пъти). Значително бяха развити програмите „Лоялност“ и „Куриери подизпълнители“, при които куриерите имат възможност да закупуват автомобилите с които работят или да наемат автомобил от „Спиди“ АД и да продължат своята дейност като самостоятелна бизнес единица. В края на юни 2014 г. около 80% от куриерите работят като подизпълнители на дружеството. Последното при равни други условия води до увеличение на разходите за външни услуги за сметка на разходите за възнаграждения.

Въпреки увеличените разходи, „Спиди“ АД реализира 4,3% ръст на ЕБИТДА и 7,1% на нетната печалба за периода. Интензивните инвестиции в увеличаване на автомобилния парк през 2013 г. доведе до 1,7 млн. лв. по-високи разходи за амортизации, както и увеличение на разходите за лихви и за поддръжка на автомобилите. Тези разходи са частично компенсирани от получения през годината дивидент от „Спиди“ ООД в размер на 1.4 млн. Лв.

Оперативния паричен поток позволява да се финансира експанзията.

Нетния паричен поток от оперативна дейност се увеличава до 12 млн. лв. Погасените задължения по финансов лизинг през 2014 г. са за 4,14 млн. лв., а нетното увеличение на банковите заеми е в размер на 5,7 млн. лв. Увеличението е в резултат на частично усвояване на 5-годишен банков инвестиционен кредит в размер на 10 867 490 лв., от който 5 млн. лв. са усвоени през декември 2014, а остатъкът ще бъде усвоен през настоящата година.

J. Балансова позиция

През 2014 г. Спиди АД реализира интензивна инвестиционна програма в размер на 34,5 млн. лв. това доведе до значителна промяна в балансовата позиция на компанията - балансовото число почти се удвои до 70 млн. лв. Основната инвестиция беше в придобиването на ДПД Румъния, СА и Геопост България ЕООД на обща стойност 25,5 млн. лв. Значителна част от обновяването на автомобилния парк беше извършено през 2013 г., поради което през изминалата година инвестициите в транспортни средства намаляват с 2 млн. лв. до 5,4 млн. Лв.

34,5 млн. лв. инвестиционна програма – най-амбициозната от създаването на компанията

Значително напредна и реализацията на проекта за технологично обновление, финансиран по ОП „Конкурентоспособност“, поради което значително бяха увеличени инвестициите в компютърна техника 2,25 млн. лв. - програмни продукти, техническо оборудване и закупуването на нови PDA устройства, с които ще се подменят досегашните на всички куриери. Останалата част (1,1 млн. лв.) от инвестициите бяха насочени към разширение на логистичната мрежа. Допълнително е предоставен заем на ДПД Румъния на стойност 978 хил. лв. за финансиране на инвестиционната дейност на дъщерното дружество.

Инвестиционната програма беше финансирана основно със собствени средства. В резултат на публично предлагане, компанията емитира 889 хил. акции като набра 20,454 млн. лв. нов капитал. Покупката на автомобили и техника обичайно се финансира с лизинг, като за придобиването на дъщерните компании беше използван и инвестиционен кредит. Това доведе до увеличение на лихвените задължения с 7,6 млн. Лв.

Набраният капитал и високата рентабилност позволяват на компанията да поддържа високи нива на финансова автономност. Това ѝ дава значителен капацитет да финансира растежа си в бъдеще и да запази дивидентната си политика.

Ниския левъридж и добрата ликвидност позволяват да се финансира бъдещия растеж

В хил. лв.	2013	2014
ЕВГПДА Маржън	20,2%	18,1%
Рентабилност на оперативната печалба	15,5%	11,8%
Рентабилност на чистата печалба	13,1%	12,1%
Обращаемост на активите	2,10	1,44
Активи / Собствен капитал	2,75	2,03
Рентабилност на собствения капитал	75,6%	35,4%
Рентабилност на активите	27,5%	17,4%
Рентабилност на инвестирания капитал	44,7%	23,5%
Обращаемост на вземанията	7,7	6,8
Период на събиране на вземанията	47,4	53,5
Обращаемост на материалните запаси	90,3	115,7
Обращаемост на МЗ в дни	4,0	3,2
Обращаемост на търговските задължения	7,8	8,2
Период на плащане на ТЗ	46,9	44,5
Cash conversion cycle	4,5	12,2
Покритие на лихвите	158,78	51,38
Дългосрочен дълг / СК	0,54	0,33
Лихвен дълг / СК	0,75	0,46
Лихвен дълг / Активи	0,28	0,25
Пасиви / Активи	0,63	0,42
Текуща ликвидност	1,29	1,46
Бърза ликвидност	1,02	1,16

Висока рентабилност на инвестициите

Политиката на компанията е да не инвестира в недвижими имоти и всички офис, логистични и сортировъчни центрове са под наем. Това дава възможност за по-голяма гъвкавост при организацията и реструктурирането на дейностите предвид динамичното развитие на компанията. Ниската капиталова интензивност и добрата рентабилност позволяват да се достигне изключително висока възвръщаемост на собствения капитал от 35,4% (75,6% през

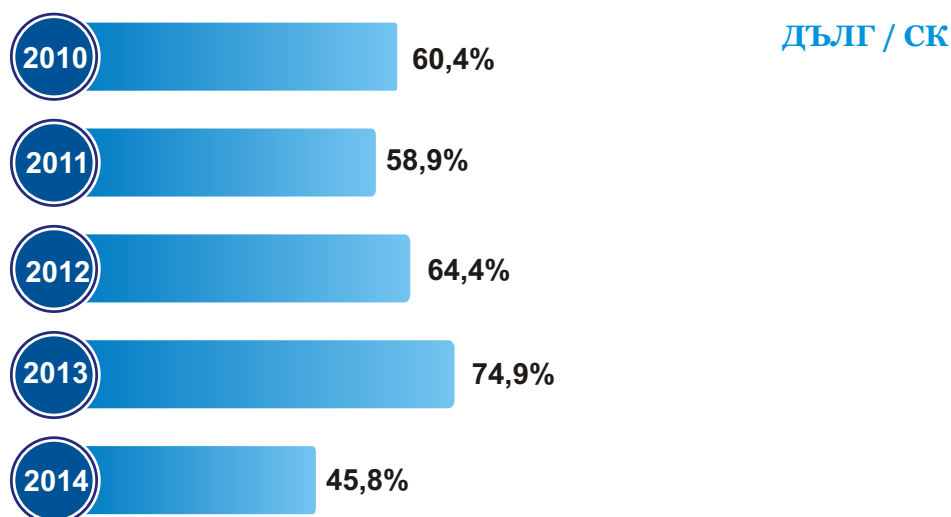
2013 г.), без да се повишава финансовия риск. Значителният спад е в резултат на увеличението на капитала в края на годината и се очаква направените инвестиции да доведат до повишение на рентабилността през следващите години.

При услугата, доставка с наложен платеж и пощенски паричен превод, при доставяне на пратката, куриерът получава стойността ѝ и в срок от един работен ден тази сума се възстановява на подателя. Събраните суми по наложени платежи и пощенски парични преводи формират салдо в други пасиви в баланса. Към 31.12.2014 г. тези пасиви са на обща стойност 2,8 млн. Лв.

Вид на финансирането	Инвестиционен	Инвестиционен
Кредитор	Булбанк	Булбанк
Размер на финансирането	705 000 лв.	10 867 490 лв.
Цел	Закупуване на оборудване	Придобиване и инвестиции в дъщерни компании
Срок до падежа	3 г.	5 г.
Лихвен процент	3-месечен SOFIBOR+2,9%	3-месечен SOFIBOR+2,6%
Размер към 31.12.14 г.	705 000 лв.	5 005 000 лв.

Кредитор	Падеж до 1 г.	Падеж над 1 г.	Лихвен процент
БМ лизинг	100	83	6,25%
Райфайзен лизинг	1 988	4 605	4,63%
Уникредит лизинг АД	1 514	3 765	4,90%
МКБ Аутопарк	13	0	6,20%
ОБЩО	3 615	8 453	

Проектът по ОП „Конкурентоспособност“ е на обща стойност 4 млн. лв., от които 50% са безвъзмездно финансиране, като очакваното финансиране от 2 млн. лв. Преведените аванси за изпълнението на проекта и за разширяване и ремонт на логистичните центрове води до значителен ръст на предоставените от Спида АД аванси (2 млн. лв.) и вземания по безвъзмездното финансиране (1,782 млн. лв.). Бъдещи приходи от финансираня в размер на 1,991 млн. лв. са отразени в пасива на баланса.



Във връзка с получен заем от УниКредит Булбанк АД от 21.11.2014 г. като обезпечение по него дружеството е учредило особен залог върху дъщерните си дружества Геопост България ЕООД и Dynamic Parcel Distribution, Румъния, както и върху всички настоящи и бъдещи вземания на Спида АД, Геопост България ЕООД и Dynamic Parcel Distribution, Румъния по всички сметки в национална и чуждестранна валута в УниКредит Булбанк АД. Лизинговите задължения са обезпечени с активите, предмет на лизинга.

К. Управление на ресурсите и възможности за реализация на инвестиционните намерения

Спида АД управлява своята дейност на база на годишни бюджети като поставените цели са детайлно планирани до ниво служител, чието изпълнение се следи текущо. Дружеството е договорило външно финансиране, необходимо за изпълнение на инвестиционната програма. Високите нива на финансова автономност и силният свободен паричен поток дават възможност на компанията, както да финансира своята инвестиционна програма със собствени и заемни средства, така и да продължи своята дивидентна политика да разпределя над 50% от печалбата като дивидент за акционерите.

L. Доклад за социална и корпоративна отговорност

Мениджмънтът на Спиди разглежда развитието на корпоративната устойчивост като важна цел, заложена във фирмената ценностна система.

Осъзнато убеждение, е че бизнесът трябва да поема задължения не само в рамките на финансовото развитие и условията на труд, а и като се грижи за подобряване на обществените условия за живот, подпомага развитието на младите хора и опазва околната среда. Основни приоритети са ефективното използване на енергията, редуциране на замърсяванията, гарантирана бизнес почтеност към нашите клиенти и постоянното повишаване качеството на работа и живот на нашите служители.

През 2014 година Спиди успешно реализира серия от инициативи, с акцент върху младежкия спорт, образованието, социално-обществените дейности и развитие на служителите. Общата стойност на дейностите надхвърли 350 000 лева.

Опазване на околната среда

1. Електроавтомобили без вредни емисии

Убеждение на Спиди е, че бъдещето на градския превоз на хора и товари е в електромобилите – както заради чувствително по-ниските разходи, така и с оглед опазване на околната среда.

Закупуването на 18 електромобила в края на 2013 г. превърна най-голямата българска куриерска компания в една от първите компании в цяла Европа, която предприема подобна иновационна инвестиция. През 2014 г. електромобилите на Спиди спестиха 11.5 тона вредни емисии и дадоха скромни приноси за подобряване на градската среда в София, Варна, Пловдив, Бургас и Ст. Загора. През юни 2014 г. Спиди стана член на Зеления кръг на сп. Мениджър, който обединява социално отговорни компании в областта на опазването на околната среда.



2. Биоразградими пликосе за опаковки на пратките

Предлаганите пликосе за опаковка на пратките са изработени от полиетилен с добавка за ускорено разграждане по технологията polydegalax на Epi Global. В процеса на производство не са използвани вещества и оцветители, съдържащи токсични тежки метали като олово, кадмий и живак. Пликосе могат да се използват многократно и подлежат на рециклиране. В свободно състояние материалът се разгражда за много по-кратко време от обикновените пластмасови торбички. По този начин се запазва качеството и сигурността на клиентските пратки, като се намалява вредното въздействие на опаковките след употреба. В предвид на непрестанно нарастващия обем на дейността, тази стъпка ще направим бизнеса на Спиди по-приятелски към околната среда.

3. Рециклирана хартия и Paperless решения

От лятото на 2014 г. фирменият бюлетин „Спиди прес“ се печата на 100% рециклирана хартия CYCLUSPRINT. Фирменият бюлетин, ежесечно информира клиентите и служителите на компанията за новините, събитията, услугите и проектите на бизнеса. В отделите, в които

работата е свързана с обемна печатна документация, вече разработват и успешно въвеждат Paperless решения за електронно управление на работния процес, с което драстично намаляват използването на печатни материали.

В края на годината компанията разработи и портала Speedygoesgreen.bg, който обединява всички еко и социални инициативи на Спиди, а наред с това дава ценни съвети за това как да водите природосъобразен и здравословен начин на живот.

Социална отговорност и подкрепа

През последните години Спиди успешно реализира серия от социално-отговорни инициативи, като поставяме акцент върху образованието и младежкия спорт.

„Спиди инвестира в млади таланти“

Целта на инициативите е да подкрепи научната и образователната дейност в непопулярни младежки активности, които обаче имат голяма добавена стойност към развитието на научния и професионалния потенциал на младежите и здравословния им начин на живот. Кампанията включи следните инициативи:

А. Финансова подкрепа (в размер на 10 000 лв.) за Националния отбор на България по математика за девойки – с осигурените средства отборът към Института по математика и информатика на БАН проведе подготовка и участва в редица международни състезания и олимпиади.

Б. Спонсорирането на Ученическите игри по лека атлетика, организирани от Министерството на младежта и спорта и Българската асоциация спорт за учащи – Спиди осигури за втора поредна година награден фонд от 10 000 лв., който е предназначен за подобряване на училищната спортна база и спортна екипировка на училищата победители.



В. Подкрепа за други спортни клубове и събития, сред които състезателите на Спортен клуб „Сатурн“ – Пловдив, които представиха България на първото Европейско първенство по спортно джу джицу, както и Коледният турнир по волейбол за момичета до 13 години в гр. Пловдив.

Усилията на компанията в тази посока бяха отличени по време на Годишните награди за отговорен бизнес през 2014 г, организирани от Българския форум на бизнес лидерите. Спиди беше номинирана за категорията „Инвеститор в човешкия капитал“ и бе наградена с трето място в категорията „Инвеститор в знанието“ с кампанията „Спиди инвестира в млади таланти“.

Научна дейност

В сферата на научната дейност, Спиди подпомогна проект на колектив от катедра „Стопанска логистика“ в УНСС с ръководител доц. д-р Мирослава Раковска. Университетският проект на тема „Съвременни аспекти в развитието на логистичния сектор в България“ бе финансиран от фонд „НИД на УНСС“ и съфинансиран от Спиди.

Благотворителна дейност

През 2013 г. Спиди участва и в редица благотворителни акции, сред които „В подкрепа на пеперудените деца“, дарения за SOS Детски селища и за Национален фонд „Св. Никола“. Компанията осигурява финансова подкрепа и за пролетното почистване на София, организирано от Столична община. Допълнително през 2014 г.:

- компанията осигури безвъзмездно транспортиране на помощи до засегнатите от природни бедствия райони на Варна, Добрич, Враца и Мизия;
- ангажира се безвъзмездно с доставката на календарите на Сдружение на родителите на деца със Синдром на Даун в цялата страна.
- Спиди спонсорира и театралната постановка на Елин Рахнев „Свалячи“.

Развитие на човешкия капитал в Спиди АД

Развитие на служителите

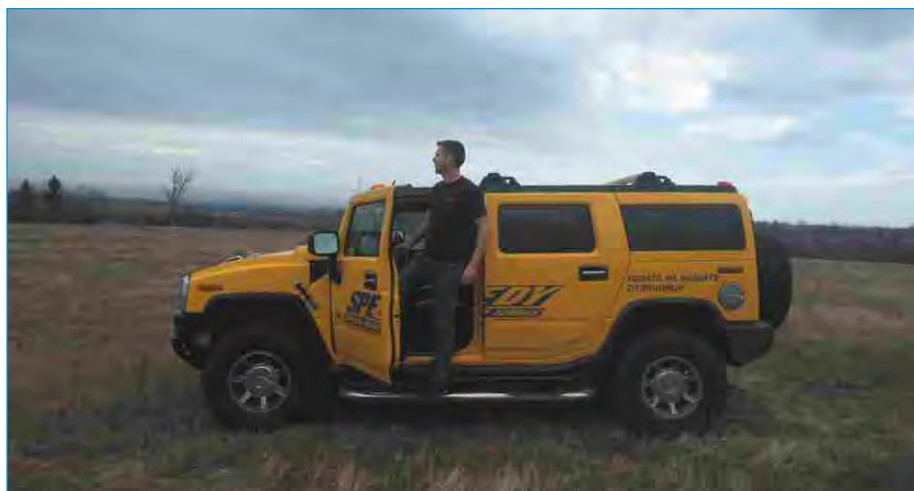
Спиди полага усилия и подпомага развитието на служителите си чрез набор от инструменти, включващ оценка след изпитателен срок, годишна оценка на представянето, текущо обучение и подобряване на квалификацията.

- От „Оперативен отдел“, на обучение „Развитие на мениджърски умения“ бяха изпратени 30 човека. Програма бе предназначена за регионални мениджъри, офис мениджъри и управители на разпределителни центрове.

- От отдел „Продажби и маркетинг“ бяха изпратени 23 човека на обучение по „Техники за продажби“. Програма бе предназначена за специалисти ключови клиенти и телесейлс. Други 10 служителя от същия отдел участваха в подготовката „Мениджърска програма – Продажби и маркетинг“, като програма бе предназначена за регионални мениджъри продажби и маркетинг, мениджър корпоративни клиенти и специалисти корпоративни клиенти.

Мотивационни програми

За компанията от особена важност е удовлетворението, което всеки един неин служител изпитва на работното си място. Политика на Спиди е да мотивира всеки работник на компанията чрез различни мотивационни програми. Една от тях е „Куриер на годината“. В Конкурса участват всички служители в Спиди на длъжност „Шофьор-куриер“, които през съответната календарна година, са се класирали от 1-во до 10-то място в програмата Куриер на месеца.



„Спиди търси таланти“

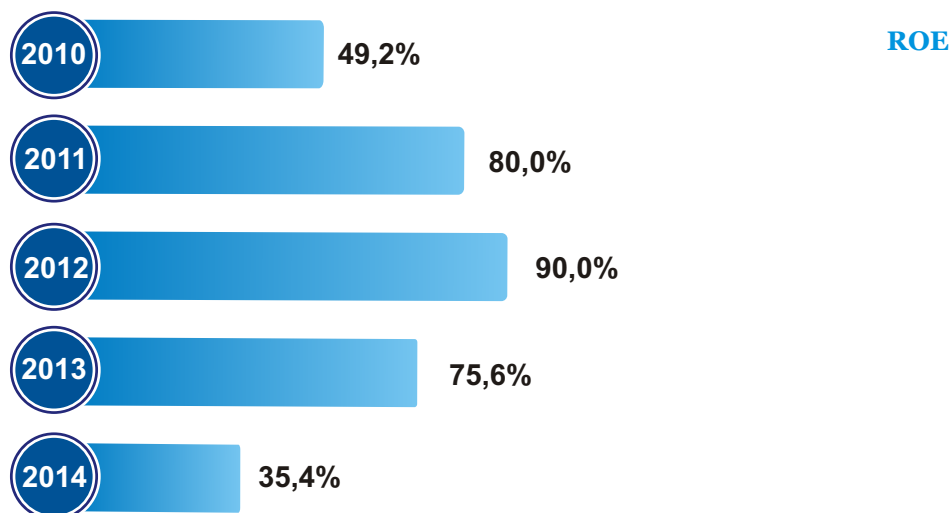
Една от основните цели за компанията по отношение на човешкия капитал, продължава да бъде откриването, привличането и задържането на талантиливи млади хора, които имат мотивация да се развиват професионално в България. Кампанията „Спиди търси таланти“ въври за втора поредна година и цели да даде възможност за професионално развитие на млади хора - наскоро дипломирани или студенти в последните курсове, които имат потенциал и мотивация да станат част от екипа на компанията и да допринасят за нейното развитие. Програмата предлага на избраните кандидати обучение, професионално развитие, добра стартова заплата, ментор, който да ги напътства, индивидуален план за развитие и постоянен трудов договор. Проектта комбинира най-добрите световни практики, използвани за развитие на човешките ресурси. Придобиването на истински практически опит, обучения и менторство залягат в основата на методологията, използвана за откриване и развитие на таланти. Кандидати по проекта през 2014 г. бяха повече от 180 млади хора завършили различни учебни заведения в страната. След предварителен подбор по автобиографии и формуляри за кандидатстване, бяха проведени интервюта с 40 човека, от които бяха избрани 12, продължили към следващия етап на подбор, като след окончателната оценка в компанията започнаха работа 3-ма човека. Безопасност при работа и опазване на здравето Като отговорен работодател, за Спиди здравето и безопасността на служителите са основен приоритет. През 2014 г. компанията финализира проект по Оперативна програма „Развитие на Човешките ресурси“ - „Подобряване условията и осигуряване на безопасен труд в Спиди“. Проектта целеше подобряването на условията на труд в компанията, спазвайки нормите и изискванията на законодателството по безопасност и здраве при работа. Тези цели са постигнати чрез адаптиране на управленски процеси и изграждане на съвременна система от трудови стандарти.

Реализацията на проекта, официално одобрен от 1 октомври 2013 г., доведе до модернизация и подобряване условията на труд в компанията чрез анализиране на състоянието, проектиране на организацията на трудовата дейност, осъществяване на мерки за подобряване на работната среда, доставка на по-ефективни средства за защита. За целта бе закупено специално работно облекло, обувки и лични предпазни средства за служителите в Спиди както и специална подпочистваща техника.

М. Очаквано бъдещо развитие на компанията.

През 2015 г. ще се разширят проектите за развитие на човешкия капитал на компанията в областта на повишаване на мотивацията, активността и предприемачеството.

Разширяването на мрежата от офиси „Speedy Parcel Shop“ в основната си част е изпълнено, като в бъдеще акцентът ще е в оптимизиране и развитие на мрежата от партньори.



Акцент ще е развиването на новия продукт „PalletOne“ и инвестиране в изграждането и разширяването на инфраструктурата, която ще го обслужва.

През следващата година интензивността на инвестициите в настоящата дейност се предвижда да намалява, тъй като подмяната на автопарка в основната си част е изпълнена. По-значителна част от инвестициите се предвижда да бъдат насочени към развитието на дейността в Румъния, където в края на 2014 г. започна реализацията на инвестиционна програма в размер на 7 млн. Лв.

N. Научноизследователска и развойна дейност.

Дружеството не развива научноизследователска и развойна дейност.

O. Получени възнаграждения от членовете на съвета на директорите

Вж. Доклад за прилагане на политиката за възнагражденията.

P. Корпоративни събития

През март 2014 г. СпиДи АД сключи предварително споразумение с GeoPost SA, Франция за придобиване на 100% от капитала на „Дайнамик Парсъл Дистрибушън“ СА (Румъния) и 100% от капитала на „Геопост България“ ООД.



На 14.05.2014 г. се проведе общо събрание на акционерите на „СпиДи“ АД, на което на основание чл. 114 от ЗППЦК беше одобрено извършването на сделките по споразумението с GeoPost SA, Франция и беше взето решение за разпределение на дивидент в размер на 4 446 600 лв. или 1 лв. дивидент на акция.

Дружеството получи от КРС Лиценз N 2-006/ 28.05. 2014 г. за извършване на услуги в обхвата на универсалната пощенска услуга на територията на България.

На 30.10. приключи подписката за увеличение на капитал на СпиДи АД. От предложени 889 320 акции бяха записани 889 319 акции. Беше изпълнен първият етап от договора с ГеоПост, който придоби съществуващи акции и участва в увеличението на капитала.

На 31.10.2014г. Комисията за защита на конкуренцията в Румъния одобри безусловно придобиването на 100% от „Дайнамик Парсел Дистрибушън“ СА (Румъния) от страна на СпиДи АД.

На 11.11.2014 г. в Търговския регистър беше вписано увеличение на капитала на СпиДи АД от 4 446 600 лева на 5 335 919 лева с издаването на 889 319 нови акции с номинална стойност на една акция от 1 лев. В резултат на вписаното увеличение и покупката на съществуващи акции, „Геопост“ СА, Франция, притежава 25% от капитала на „СпиДи“ АД.

През ноември завърши процеса по придобиването на 100% от капитала на „Геопост България“ ЕООД и 99,9998% от капитала на „Дайнамик парсел дистрибушън“ СА, Румъния. (СпиДи ЕООД придоби 1 акция от капитала на „Дайнамик парсел дистрибушън“ СА, Румъния).

II. ОСНОВНИ РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО.

„СПИДИ” АД се стреми да поддържа нисък рисков профил чрез поддържането на ниски нива на финансов и оперативен левъридж, високо ниво на оперативна ефективност, въвеждането на стриктни правила и процедури при управлението на дейността и строг контрол за тяхното спазване, диверсифициране на клиентската база и на доставчиците.

Макроикономически риск

„СПИДИ” АД оперира на територията на цялата страна и обслужва компании от различни сектори на икономиката. Съответно, дейността на компанията силно зависи от цялостния ръст на икономиката и общото състояние на бизнес средата. Бъдещо свиване на икономиката и потреблението би оказало натиск върху маржовете на печалба, а силно и продължително забавяне на бизнес активността може да доведе и до негативен тренд в приходите. Дружеството се стреми да минимизира този риск като поддържа високи нива на финансова автономност и непрекъснато инвестира в повишаване на ефективността, което му позволява да работи при рентабилност значително по-висока от тази на конкурентите.

Регулаторен риск

Регулаторният риск е свързан с приемането на нормативни промени, които могат да са свързани с допълнителни разходи или ограничения в дейността на компанията. Към момента, не се очаква въвеждането на изисквания, които да утежняват или да изискват допълнителни разходи за дейността.

Лихвен риск

Всички лихвени задължения на „Спиди” АД са с плаващ лихвен процент, EURIBOR и СОФИБОР. Съответно, общо покачване на лихвените равнища би имало отрицателен ефект за компанията. Силно експанзионистичната парична политика на водещите централни банки доведоха до понижаване на основните лихвени проценти и вероятно тези нива ще се задържат, поради което в средносрочен план е малко вероятно да има значително негативно изменение.

Кредитен риск

Близо 80% от приходите се генерират от клиенти по договор, съответно услугата се заплаща не при извършването ѝ, а на месечна база. При влошаването на икономическата ситуация, размерът на просрочените вземания може да се увеличи значително. Дружеството е внедрило детайлна и строга система за следене на дължимите суми и сроковете за погасяването им и процедура за действие при наличие на забавено плащане. Със стабилизиране на икономическата ситуация, през последните години провизиите за просрочени вземания значително намаляха, като дружеството успява да събере значителна част от вземанията, които вече са провизирани. В резултат на това общата сума на начислените провизии се понижава през последните години.

Паричните средства се съхраняват с оглед най-нисък риск. Обслужващите банки на дружеството са с най-високия рейтинг в страната.

Ценови риск

Ценовият риск е свързан с общото ниво на инфлацията в страната и нивото на конкуренция. След 2009 г. инфлацията в страната е на ниски нива, като през 2014 г. достигна отрицателни нива. Това в комбинация с високата конкуренция оказва натиск върху цените на услугите. Чрез инвестиции в ефективност и подобряване на процесите, Спиди АД поддържа своята конкурентоспособност и ѝ дава възможност да поддържа висока рентабилност въпреки ценовия натиск.

Валутен риск

Валутните експозиции на дружеството възникват във връзка с извършваните доставки от и за чужбина, чийто дял в общите приходи към момента е нисък. По-голямата част от валутните операции се извършват в евро, поради което общият ефект от промяната на валутните курсове е пренебрежимо малък. Увеличението в международните доставки е един от основните източници на ръст в бъдещото развитие на дружеството, което се очаква да доведе и до увеличение на валутната експозиция в дългосрочен план, като през тази година има

транзакции в евро, лева и румънски леи. При запазване на фиксирания курс на лева към еврото, не предвиждаме изменението на валутните курсове да има значително влияние върху финансовия резултат на компанията в средносрочен план. С придобиването на ДПД Румъния СА се увеличиха транзакциите в леи и съответно експозицията към валутен риск. Операциите в леи заемат малък дял в общите приходи и не оказват значително влияние върху крайния резултат. Промяна във курса BGN/RON оказва значително влияние при консолидацията на ДПД Румъния СА, тъй като приходите формират около 30% от консолидираните приходи.

Ликвиден риск

Ликвидният риск е рискът дружеството да не успее да посреща текущите си задължения. СпиДи АД има значителни текущи задължения свързани с плащане по лизингови договори и към доставчици. При управлението на своята ликвидност, дружеството планира договарянето на плащанията в съответствие с очакваните бъдещи парични потоци. В допълнение, се поддържат парични резерви, които да послужат като буфер при евентуално неблагоприятно развитие на пазарната ситуация и съответно временно свиване на паричните постъпления. До момента, компанията генерира силен позитивен паричен поток, което позволява безпроблемно посрещане на падежиращите плащания и поддържането на солидни ликвидни показатели.

III. ВЪТРЕШНА ИНФОРМАЦИЯ относно обстоятелствата, настъпили през изтеклото тримесечие.

Към 31.12.2014 г. няма друга вътрешна информация, освен вече обявената, която е от значение за акционерите при вземането на инвестиционно решение относно акциите на публичното дружество.

Информация за сделки със собствени акции

Дружеството и неговите дъщерни предприятия нямат сключени сделки със собствени акции.

Участието на членовете на съвета на директорите в търговски дружества като неограничено отговорни съдружници, притежаването на повече от 25 на сто от капитала на друго дружество, както и участието им в управлението на други дружества или кооперации като прокуристи, управители или членове на съвети;

ВАЛЕРИ ХАРУТЮН МЕКТУПЧИЯН

„Омникар“ ЕООД	управител	над 25%
„Омникар БГ“ ЕООД	управител	над 25%
„Омникар С“ ЕООД	управител	над 25%
„Омникар инвест“ ЕООД	управител	над 25%
„Омникар ауто“ ООД	управител	
„Спиди груп“ АД	изпълнителен директор	над 25%
„Лукс лайт системс“ ЕООД	управител	
„Балкан холидей“ ЕООД	управител	
„Булром газ 2006“ ООД	управител	под 25%
„Консепт инвест 2011“ ЕАД	изпълнителен директор	над 25%
„Пловдив инвест 2010“ ЕООД	управител	над 25%
„Брестник“ ЕООД	управител	над 25%
„Геопост България“ ЕООД	управител	
„ДПД“ СА, Румъния	изпълнителен директор	
„Винарско имение Драгомир“ ООД		над 25%
„Трансбалкан“ SRL		над 25%
„Трансбалкан груп“ ООД		над 25%

ГЕОРГИ ИВАНОВ ГЛОГОВ

„Спиди Груп“ АД	Член на съвета на директорите	
„Спиди“ ЕООД	Управител	
„Консепт инвест 2011“ ЕАД	Член на Съвета на директорите	
„Сандрини Фло“ ООД	Управител	50% от капитала
„Трансбалкан Груп“ ООД	Управител	
„Алекс Г“ ЕООД	Управител	едноличен собственик
„Балкан холидей“ ЕООД		едноличен собственик
„Лукс лайт системс“ ЕООД		едноличен собственик

ДАНАИЛ ВАСИЛЕВ ДАНАИЛОВ

„Биофорест“ ООД	Член на съвета на директорите	25% от капитала
DPD SA, Румъния	Член на съвета на директорите	

НЕДЕЛЧО АСПАРУХОВ БОНЕВ

"Remoteks М"	управител;
„Върба - Батанци" АД	член на надзорния съвет;
„Мечкарево енерджи" ЕООД	управител;
„Мечкарево инвест" ЕООД	управител;
„Форест енерджи" ЕООД	управител;
„Хелиос солар" ЕООД	управител;
„Лайт инвест" ЕООД	управител;
„Камтекс 2000" ЕООД	управител;
„Институт по строителство и минно дело" АД	пред. на чл. на съвета на дир. „Минстрой холдинг" АД
„Минстрой Марица изток" АД	пред. на чл. на съвета на дир. „Минстрой холдинг" АД;
„Минстрой холдинг" АД	член на съвета на директорите;
„Орфей хотел" АД	член на съвета на директорите;
„Български еко проектс" АД	член на съвета на директорите;
„Горубсо Златоград" АД	член на надзорния съвет.

СЕДРИК ФАВРЕ-ЛОРЕЙН

„Chronopost" Надзорен съвет	Надзорен съвет
„Pickup Service" Управителен съвет	Управителен съвет
„GeoPost International Management & Development Holding" Надзорен съвет	Надзорен съвет
„GeoPost Espana" Управителен съвет	Управителен съвет
„DPD Schweiz" АГ Съвет на директорите	Съвет на директорите
„Tigers" Ltd Съвет на директорите	Съвет на директорите
„DTDC" Съвет на директорите	Съвет на директорите
„DPD Laser Express Logistics"	Съвет на директорите
„GeoPost Yurtici Kargo"	Съвет на директорите

IV. ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ

1. Информация за промените в счетоводната политика през отчетния период, Информация за счетоводната политика и променения в нея е обявена в бележките към финансовия отчет

2. Информация за настъпили промени в групата на „Спиди“ АД През ноември завърши процеса по придобиването на 100% от капитала на „Геопост България“ ЕООД и 99,9998% от капитала на „Динамик парсел дистрибушън“ СА, Румъния.

3. Информация за резултатите от организационни промени /преобразуване, продажба на дружества от икономическата група, апортни вноски от дружеството, даване под наем на имущество, дългосрочни инвестиции, преустановяване на дейност/

Няма организационни промени, неупоменати в настоящия документ.

4. Становище на управителния орган относно възможностите за реализация на публикувани прогнози за резултатите от текущата финансова година.

Съветът на директорите на „Спиди“ АД не е публикувал прогнози.

5. Данни за лицата, притежаващи пряко и непряко най-малко 5 на сто от гласовете в общото събрание и промените в притежаваните от лицата гласове.

5.1. Спиди Груп АД

Към 31 Декември 2014 г. „Спиди груп“ АД притежава 3 544 367 броя акции, представляващи 66,42% от акциите с право на глас.

Валери Мектупчийн осъществява контрол върху Спиди груп АД и чрез притежаваните от него акции в Спиди Груп АД, контролира и Спиди АД.

5.2. Геопост СА

Към 31 Декември 2014 г. Геопост СА притежава 1 333 979 броя акции, представляващи 25% от акциите с право на глас.

6. Данни за акциите, притежавани от членовете на съвета на директорите на Дружеството към края на периода и промените, настъпили за периода от края на предходния тримесечен период

Към 31 Декември 2014 г.:

	Придобити през периода	Продадени през периода	Бр. акции, притежавани пряко	Бр. акции, притежавани непряко	Общо пряко и непряко	Дял от капитала пряко
Валери Мектупчийн	0	0	0	3 544 367	3 544 367	66,42%
Данаил Данаилов	60	0	360	0	0	0,01%

Членовете на СД нямат специални права да придобиват акции на дружеството.

7. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания заедно или поотделно в размер най-малко 10 на сто от собствения капитал на емитента.

Няма съдебни и други производства на значителна стойност

8. Информация за отпуснатите от емитента или от негово дъщерно дружество заеми, предоставяне на гаранции или поемане на задължения.

Към 31 декември 2014 г. има предоставен заем към Булром Газ 2006 ЕООД и ДПД СА, Румъния.

Наименование, в хил. лв.	Размер	Лихвен %	Падеж	Предназначение
Булром Газ 2006 ЕООД	3 153	6%	31.12.2017	Инвестиционен
ДПД СА, Румъния	979	4,5%	15.12.2020	Инвестиционен
ОБЩО ЗАЕМИ	4 132			

Булром Газ 2006 ЕООД заедно със Спида АД се контролират от Валери Мектупчиян. ДПД СА, Румъния е дъщерно дружество на Спида АД. Заемите са необезпечени.

9. Информация за сключени големи сделки между свързани лица

През 2014 г. няма сключени сделки със свързани лица със значителен размер и/ или такива, които да са повлияли съществено на финансовото състояние или резултатите от дейността на дружеството през отчетния период

Няма сключени сделки със свързани лица, които излизат извън обичайната дейност или съществено да се отклоняват от пазарните условия.

Всички сделки между свързани лица са обявени в Приложението към Финансовия отчет.

10. Информация за сключени големи сделки и такива от съществено значение за дейността на емитента. Информация за сделки, водени извънбалансово.

Няма такива сделки.

11. Използването на средствата от извършена нова емисия ценни книжа

През отчетния период бяха емитирани 889 319 нови акции на обща стойност 20 454 337 лв. Средствата бяха използвани за финансиране на придобиването на 100% от капитала на „Дайнамик Парсъл Дистрибушън“ СА (Румъния) и 100% от капитала на „Геопост България“ ООД.

12. Информация за известните на дружеството договорености (включително и след приключване на финансовата година), в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции или облигации от настоящи акционери или облигационери.

Между Спида груп АД и ГеоПост, СА, Франция има сключено споразумение, съгласно което през 2020 г. последният има опция да увеличи дела си от настоящите 25% от капитала до значително мажоритарно участие в дружеството.

13. Информация за дялови участия на емитента, за основните му инвестиции в страната и в чужбина (в ценни книжа, финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти), както и инвестициите в дялови ценни книжа извън неговата икономическа група и източниците/начините на финансиране.

Спида АД притежава 100% от капитала на Спида ООД, „Дайнамик Парсъл Дистрибушън“ СА (Румъния) и „Геопост България“ ООД.

Няма други инвестиции във финансови инструменти.

14. Информация за настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на емитента и на неговата икономическа група.

Няма настъпили промени през отчетния период.

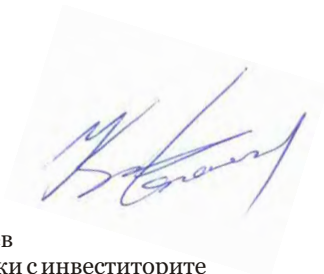
15. Промени в цената на акциите на дружеството.

През 2014 г. цената на акциите на СпиДи АД нараства с 32%, от 22,5 лв. на акция до 29,79 лв.

През годината беше и разпределен дивидент от 1 лв. на акция.

Данни за Директора за връзка с инвеститорите:

Красимир Тахчиев
Директор за връзки с инвеститорите
Тел. 02 8173 999
E-mail: k.tahchiev@speedy.bg
Гр. София, ул. Абагар, Административна сграда СОМАТ



Красимир Тахчиев
Директор за връзки с инвеститорите



Валери Мектупчиян
Изпълнителен директор



Тел: +359 2 421 06 56
 Тел: +359 2 421 06 57
 Факс: +359 2 421 06 55
 bdo@bdo.bg
 www.bdo.bg

Бул., България 51 Б
 Етаж 4
 1404 София
 България

ДО
 АКЦИОНЕРИТЕ НА
 СПИДИ АД
 СОФИЯ

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

Доклад върху неконсолидирания финансов отчет

Ние извършихме одит на приложения неконсолидиран финансов отчет на СПИДИ АД, включващ неконсолидиран отчет за финансовото състояние към 31 декември 2014 г., неконсолидиран отчет за всеобхватния доход, неконсолидиран отчет за промените в собствения капитал и неконсолидиран отчет за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и обобщеното оповестяване на съществените счетоводни политики и другите пояснителни приложения.

Отговорност на ръководството за неконсолидирания финансов отчет

Отговорността за изготвянето и достоверното представяне на този неконсолидиран финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансови отчети се носи от ръководството. Тази отговорност включва: разработване, внедряване и поддържане на система за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансови отчети, които да не съдържат съществени неточности, отклонения и несъответствия, независимо дали те се дължат на измама или на грешка; подбор и приложение на подходящи счетоводни политики; и изготвяне на приблизителни счетоводни оценки, които да са разумни при конкретните обстоятелства.

Отговорност на одитора

Нашата отговорност се свежда до изразяване на одиторско мнение върху този неконсолидиран финансов отчет, основаващо се на извършения от нас одит. Нашият одит бе проведен в съответствие с професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти налагат спазване на етичните изисквания, както и одитът да бъде планиран и проведен така, че ние да се убедим в разумна степен на сигурност доколко неконсолидираният финансов отчет не съдържа съществени неточности, отклонения и несъответствия.

Одитът включва изпълнението на процедури с цел получаване на одиторски доказателства относно сумите и оповестяванията, представени във финансовия отчет. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включително оценката на рисковете от съществени неточности, отклонения и несъответствия във финансовия отчет, независимо дали те се дължат на измама или на грешка. При извършването на тези оценки на риска, одиторът взема под внимание системата за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет от страна на предприятието, за да разработи одиторски процедури, които са подходящи при тези обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на системата за вътрешен контрол на предприятието. Одитът също така включва оценка на уместността на прилаганите счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни оценки, направени от ръководството, както и оценка на цялостното представяне във финансовия отчет.

Считаме, че извършеният от нас одит предоставя достатъчна и подходяща база за изразеното от нас одиторско мнение.

БДО България ООД е специализирано одиторско предприятие, включено в списъка на Института на дипломираните експерт-счетоводители в България под номер 16, член на BDO International. БДО България ООД е регистрирано в Търговския регистър с ЕИК В31255576 и ДДС номер BG811255576. БДО България ООД, дружество с ограничена отговорност, е член на БДО Интернешънъл Лимитид, юридическо лице с нестопанска цел в Обединеното Кралство и представлява част от международната мрежа на независими фирми-членки на БДО.



Тел: +359 2 421 06 56
 Тел: +359 2 421 06 57
 Факс: +359 2 421 06 55
 bdo@bdo.bg
 www.bdo.bg

Бул. България 51 Б
 Етаж 4
 1404 София
 България

Мнение

По наше мнение неконсолидираният финансов отчет дава вярна и честна представа за финансовото състояние на СПИДИ АД към 31 декември 2014 година, както и за неговите финансови резултати от дейността и за паричните потоци за годината, завършваща тогава в съответствие с Международните стандарти за финансови отчети, приети от ЕС.

Доклад върху други правни и регулаторни изисквания - Неконсолидиран годишен доклад на ръководството за дейността на Дружеството, изготвен съгласно чл. 33 от Закона за счетоводството

Ние извършихме проверка на неконсолидирания доклад за дейността на СПИДИ АД към 31 декември 2014 г. относно съответствието между неконсолидирания доклад за дейността и неконсолидирания финансов отчет за същия отчетен период съгласно изискванията на Закона за счетоводството.

В резултат на проверката удостоверяваме съответствието между неконсолидирания доклад за дейността и неконсолидирания финансов отчет към 31 декември 2014 г. по отношение на финансовата информация.

София, 30 март 2015 година
 БДО България ООД



Богданка Соколова, управител
 ДЕС, регистриран одитор

Цветана Стефанина, управител


БДО България ООД е специализирано одиторско предприятие, включено в списъка на Института на дипломираните експерт-счетоводители в България под номер 16, член на BDO International. БДО България ООД е регистрирано в Търговския регистър с ЕИК 831255576 и ДДС номер BG831255576. БДО България ООД, дружество с ограничена отговорност, е член на БДО Интернешънъл Лимитид, юридическо лице с нестопанска цел в Обединеното Кралство и представлява част от международната мрежа на независими фирми-членки на БДО.

Ръководството на Спида АД е изготвило финансовия отчет за 2014 година, който дава вярна и честна представа за състоянието на Групата към края на годината и неговите счетоводни резултати. Финансовия отчет се изготвя в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО).

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември 2014 г. е спазен принципът на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.



Красимир Тахчиев
Директор за връзки с инвеститорите



Валери Мектупчиян
Изпълнителен директор

	Бележки	<u>31.12.2014</u>	<u>31.12.2013</u>
		BGN'000	BGN'000
АКТИВИ			
Нетекущи активи			
Имоти, машини и съоръжения	3	19,046	14,580
Нематериални активи	4	378	608
Инвестиции в дъщерни предприятия	5	26,447	982
Отсрочени данъчни активи	21	212	127
Общо нетекущи активи		46,083	16,297
Текущи активи			
Материални запаси	6	482	605
Търговски и други вземания	7	18,032	11,696
Парични средства и парични еквиваленти	8	5,013	7,213
Други текущи активи		407	529
Общо текущи активи		23,934	20,043
ОБЩО АКТИВИ		70,017	36,340

Продължение

	Бележки	31.12.2014 BGN'000	31.12.2013 BGN'000
ПАСИВИ			
Собствен капитал			
Акционерен капитал	9.1	5,336	4,447
Законови резерви	9.2	448	448
Премиен резерв	9.3	19,565	-
Неразпределена печалба		4,194	-
Текуща печалба		9,252	8,641
Сума на собствения капитал		38,795	13,536
Нетекущи пасиви			
Задължения по финансов лизинг	10	8,453	7,256
Задължения към банки	11	4,411	-
Общо нетекущи пасиви		12,864	7,256
Текущи пасиви			
Задължения по финансов лизинг	10	3,615	2,884
Задължения към банки	11	1,299	-
Търговски и други задължения	12	10,993	12,435
Задължения за данъци	21	460	229
Други текущи пасиви		1,991	-
Общо текущи пасиви		18,358	15,548
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ		70,017	36,340

Приложените пояснителни бележки от 1 до 28 са неразделна част от финансовите отчети.

Финансовите отчети са одобрени от Съвета на директорите и са подписани от негово име на 24.03.2015 г.:

Изпълнителен директор:

Валери Мектупчиян

Главен счетоводител:

Стефка Левиджова

Богданка Соколова, управител
ДЕС, регистриран одитор



Цветана Стефанина,
управител


Дата:

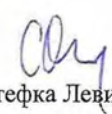
30.03.2015 г.


	Бележки	2014	2013
		BGN'000	BGN'000
Приходи			
Приходи от продажби	13	72,320	62,807
Други приходи	14	4,431	2,926
Общо приходи		76,751	65,733
Разходи			
Разходи за материали и консумативи	15	(6,715)	(8,301)
Разходи за външни услуги	16	(42,843)	(34,800)
Разходи за персонала	17	(10,805)	(6,644)
Разходи за амортизация	3, 4	(4,829)	(3,142)
Други оперативни разходи	18	(2,517)	(2,684)
Общо разходи		(67,709)	(55,571)
Печалба от оперативна дейност		9,042	10,162
Финансови приходи и разходи			
Финансови приходи	19	1,742	334
Финансови разходи	20	(658)	(837)
Печалба преди данъци		10,126	9,659
Данъци върху печалбата	21	(874)	(1,018)
Печалба след данъци		9,252	8,641
Друг всеобхватен доход за годината, нетно от данъци		-	-
Общ всеобхватен доход за годината		9,252	8,641
Доход на акция	22	1.73	1.94


Приложените пояснителни бележки от 1 до 28 са неразделна част от финансовите отчети.

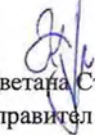
Финансовите отчети са одобрени от Съвета на директорите и са подписани от негово име на 24.03.2015 г.:

Изпълнителен директор: 
 Валери Мектунчиян

Главен счетоводител: 
 Стефка Левиджова


 Богданка Соколова, управител
 ДЕС, регистриран одитор


 Одитор:
 БДО България ООД


 Цветана Стефанина,
 управител

Дата:
 30.03.2015 г.

	2014 BGN'000	2013 BGN'000
ПАРИЧНИ ПОТОЦИ ОТ ОПЕРАТИВНА ДЕЙНОСТ		
Постъпления от клиенти	93,705	76,737
Плащания към доставчици	(68,522)	(55,781)
Плащания, свързани с трудови възнаграждения	(8,717)	(6,045)
Постъпления/плащания за данъци	(4,424)	(3,826)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	12,042	11,085
ПАРИЧНИ ПОТОЦИ ОТ ИНВЕСТИЦИОННА ДЕЙНОСТ		
Постъпления от продажба на машини и оборудване	291	426
Плащания за покупка на машини и оборудване	(3,722)	(1,983)
Покупка на инвестиции	(25,465)	-
Предоставени заеми, нетно	(978)	-
Получени дивиденди	1,397	-
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(28,477)	(1,557)
ПАРИЧНИ ПОТОЦИ ОТ ФИНАНСОВА ДЕЙНОСТ		
Плащания по финансов лизинг	(4,137)	(3,645)
Постъпления от емитиране на ценни книжа	20,454	-
Получени заеми	5,560	(336)
Плащания при разпределение на печалби	(4,452)	(4,410)
Други плащания по финансова дейност	(3,174)	2,163
Нетен паричен поток от финансова дейност	14,251	(6,228)
ИЗМЕНЕНИЕ НА ПАРИЧНИТЕ СРЕДСТВА И ПАРИЧНИТЕ ЕКВИВАЛЕНТИ	(2,184)	3,300
Нетен ефект от промяна на валутни курсове	(16)	(6)
Парични средства и парични еквиваленти в началото на периода	7,213	3,919
Парични средства и парични еквиваленти в края на периода	5,013	7,213

Приложените пояснителни бележки от 1 до 28 са неразделна част от финансовите отчети.

Финансовите отчети са одобрени от Съвета на директорите и са подписани от негово име на 24.03.2015 г.:

Изпълнителен директор:  Валери Меступчиан

Главен счетоводител:  Стефка Левиджова

 Богданка Соколова, управител
ДЕС, регистриран одитор

 Цветана Стефанина,
управител

Одитор:
БДО България ООД
Ел. №013

Дата: 20.03.2015

	Акционерен капитал	Законови резерви	Премия резерв	Финансов резултат	Общо
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Състояние към 1 януари 2013 г.	1,482	348	-	7,482	9,312
Разпределение на печалби, в т.ч.	-	-	-	(7,482)	(7,482)
- Увеличение на акционерния капитал	2,965	-	-	2,965	2,965
- Формирани резерви	-	100	-	100	100
- Дивиденди	-	-	-	4,417	-
Печалба за годината	-	-	-	8,641	8,641
Състояние към 31 декември 2013 г.	4,447	448	-	8,641	13,536
Състояние към 1 януари 2014 г.	4,447	448	-	8,641	13,536
Увеличение на акционерния капитал	889	-	19,565	-	20,454
Разпределение на печалби, в т.ч.	-	-	-	(4,447)	(4,447)
- Дивиденди	-	-	-	4,447	-
Печалба за годината	-	-	-	9,252	9,252
Състояние към 31 декември 2014 г.	5,336	448	19,565	13,446	38,795

Приложените пояснителни бележки от 1 до 28 са неразделна част от финансовите отчети.

Финансовите отчети са одобрени от Съвета на директорите и са подписани от негово име на 24.03.2015 г.:

Изпълнителен директор:

Валери Мекгучиян

Главен счетоводител:

Стефка Левиджова

Богданка Соколова, управител
ДЕС, регистриран одитор



Цветана Стефанина,
управител

Дата:

30.03.2015 г.

1. КОРПОРАТИВНА ИНФОРМАЦИЯ

Спиди АД (“Дружеството”) е акционерно дружество, регистрирано с дело № 1455/2005 година от Софийски градски съд в съответствие с Търговския закон на Република България.

Седалището и адресът на управление на Дружеството е град София, ул. Самоковско шосе 2Л, Търговски център Боила.

Основната дейност на Дружеството включва главно предоставяне на куриерски услуги, за което е получило Удостоверение № 0062/03.11.2009 г. от Комисия за регулиране на съобщенията, както и спедиторска дейност, обработка, складиране и дистрибуция на документи, стоки и товари, вътрешен и международен транспорт и всякакви други дейности, незабранени със закон.

Дружеството е регистрирано на Българската фондова борса на 12.11.2012 г.

Дружеството се управлява чрез едностепенна система на управление – Съвет на директорите.

Към 31.12.2014 г. членовете на Съвета на директорите са:

1. Валери Харутюн Мектупчиян
2. Георги Иванов Глогов
3. Данаил Василев Данаилов

От 23.02.2015 г. членове на Съвета на директорите са:

1. Валери Харутюн Мектупчиян
2. Георги Иванов Глогов
3. Данаил Василев Данаилов
4. Неделчо Аспарухов Бонев
5. Седрик Фавр-Лорен

Дружеството се представлява от изпълнителния директор Валери Харутюн Мектупчиян.

Крайният собственик на Дружеството е Валери Харутюн Мектупчиян.

2. Счетоводна политика

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет

Общи положения

Дружеството изготвя и представя финансовите си отчети на база на Международните стандарти за финансово отчетяване (МСФО), издадени от Съвета за международни счетоводни стандарти (СМСС) и разясненията за тяхното прилагане, издадени от Комитета за разяснение на МСФО (КРМСФО), приети от Европейския съюз.

Финансовите отчети са съставени в български лева, която е функционалната валута на Дружеството. Всички суми са представени в хиляди лева (’000 лв.) (включително сравнителната информация за 2013 г.), освен ако не е посочено друго.

Финансовият отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие.

Към датата на изготвяне на настоящите финансови отчети, Ръководството е направило преценка на способността на Дружеството да продължи своята дейност като действащо предприятие. При тази преценка е взета предвид цялата налична информация за предвидимото бъдеще, което е поне, но не е ограничено до дванадесет месеца от края на отчетния период.

Дружеството съставя и консолидиран финансов отчет в съответствие с разпоредбите на раздел III от Закона за счетоводството.

Прилагане на нови и ревизирани МСФО

Нови стандарти, разяснения и изменения в сила от 1 януари 2014 г.

Следните изменения към съществуващи стандарти, издадени от СМСС и приети от ЕС са в сила за текущия отчетен период:

- МСФО 10 Консолидирани финансови отчети, в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 11 декември 2012 г., публикуван в ОВ на 29 декември 2012 г.

МСФО 10 Консолидирани финансови отчети въвежда нова дефиниция на контрола, базирана на определени принципи, която следва да се прилага за всички инвестиции при определянето на базата за консолидация.

- МСФО 11 Съвместни ангажименти, в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 11 декември 2012 г., публикуван в ОВ на 29 декември 2012 г.

МСФО 11 Съвместни ангажименти замества МСС 31 Дялове в съвместни предприятия и заменя трите категории „съвместно контролирани предприятия“, „съвместно контролирани операции“ и „съвместно контролирани активи“ с две категории – „съвместни операции“ и „съвместни предприятия“. Изборът относно прилагането на метода на пропорционална консолидация при отчитането на съвместни предприятия вече не е допустим. Методът на собствения капитал е задължителен за прилагане при отчитането на всички съвместни предприятия.

- МСФО 12 Оповестяване на дялове в други предприятия, в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 11 декември 2012 г., публикуван в ОВ на 29 декември 2012 г.

МСФО 12 Оповестяване на дялове в други предприятия е нов стандарт относно изискванията за оповестяване при всички форми на дялово участие в други предприятия, включително съвместни предприятия, асоциирани предприятия, дружества със специална цел и други неконсолидирани дружества.

- МСС 27 Индивидуални финансови отчети (ревизиран 2011 г.), в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 11 декември 2012 г., публикуван в ОВ на 29 декември 2012 г.

МСС 27 Индивидуални финансови отчети (ревизиран) се отнася вече само за индивидуални финансови отчети, изискванията за които не са съществено променени.

- МСС 28 Инвестиции в асоциирани и съвместни предприятия (ревизиран 2011 г.), в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 11 декември 2012 г., публикуван в ОВ на 29 декември 2012 г.

МСС 28 Инвестиции в асоциирани и съвместни предприятия (ревизиран) продължава да предписва метода на собствения капитал. Промени в обхвата на стандарта са извършени поради публикуването на МСФО 11 Съвместни ангажименти.

- Изменения на МСС 32 Финансови инструменти: представяне - нетиране на финансови активи и финансови пасиви, в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 13 декември 2012 г., публикуван в ОВ на 29 декември 2012 г.

Изменението уточнява, че правото на нетиране на финансови активи и пасиви трябва да бъде в сила към момента, а не да възниква в зависимост от бъдещо събитие. То също така трябва да може да бъде упражнявано от всички страни в рамките на обичайната дейност, както и в случаи на неизпълнение, несъстоятелност или банкрут.

- Изменения на МСС 36 Обезценка на активи – Оповестяване на възстановимата стойност за нефинансови активи, в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 19 декември 2013 г., публикуван в ОВ на 20 декември 2013 г.

Търсеният ефект от изменението е да се намалят обстоятелствата, при които възстановимата стойност на активи или групи активи генериращи парични потоци се изисква да бъде оповестена, да се изяснят изискванията за оповестявания и да се представи изричното изискване да се оповестява дисконтовият процент, който се използва при определяне на обезценката (или нейното възстановяване), където възстановимата стойност (базирана на справедлива стойност минус разходите при отписване) е определена чрез използването на техника на настоящата стойност.

- Изменения на МСС 39 Финансови инструменти: Признание и оценяване – Новация на деривативи и продължаване на отчитането на хеджиране, в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г., приет от ЕС на 19 декември 2013 г., публикуван в ОВ на 20 декември 2013 г.

Според измененията няма да бъде необходимо да се преустанови счетоводното отчитане при хеджиране, ако хеджиран дериватив е бил новирани, при условие че определени критерии са удовлетворени. Новацията индикира събитие, при което първоначалните страни по дериватив са съгласни, че един или повече клирингови контрагенти заменят първоначалния контрагент, за да станат те новите контрагенти на всяка от страните. За да има полза от изменените насоки, новацията на централен контрагент трябва да е в резултат на закони и правила или от въвеждането на закони и правила.

- Изменения на МСФО 10 Консолидирани финансови отчети, МСФО 11 Съвместни ангажименти и МСФО 12 Оповестяване на дялове в други предприятия – Ръководство за преминаване (издадени на 28 юни 2012 година) в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г. приети от ЕС на 4 април 2013 г., публикувани в ОВ на 5 април 2013 г.

Целта на измененията е да се предостави допълнително облекчение при преминаването към МСФО 10, МСФО 11 Съвместни ангажименти и МСФО 12 Оповестяване на дялове в други предприятия, чрез „ограничаване на изискването да бъде предоставяна коригирана сравнителна информация само за предходния сравнителен период“. Също така, бяха направени изменения на МСФО 11 и МСФО 12, за да се елиминира изискването да бъде предоставяна сравнителна информация за периоди, предхождащи предходния период.

- Изменения на МСФО 10 Консолидирани финансови отчети, МСФО 12 Оповестяване на дялове в други предприятия – Ръководство за преминаване и МСС 27 Индивидуални финансови отчети - отнасят се за инвестиционните предприятия (издадени на 31 октомври 2012 година) в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г. приети от ЕС на 20 ноември 2013 г., публикувани в ОВ на 21 ноември 2013 г.

Измененията определят изискванията за това, дадено дружество да бъде оценено като „инвестиционно дружество“. Ако дадено дружество отговаря на дефиницията за инвестиционно дружество, не е позволено то да консолидира дъщерните си дружества и от него се изисква да измерва инвестициите си в тези дъщерни предприятия по справедлива стойност през печалба и загуба. Въпреки това от инвестиционното дружество все още ще се изисква да консолидира дъщерно дружество, когато дъщерното дружество извършва услуги, които се отнасят към инвестиционните дейности извършвани от инвестиционното дружество.

Приемането на тези изменения към съществуващи стандарти не е довело до промени в счетоводната политика на дружеството.

Стандарти, разяснения и промени в стандарти, които са издадени от СМСС и са приети от ЕС, но не са в сила

- Изменения на МСС 19 Доходи на наети лица – Планове с дефинирани доходи: Вноски от наетите лица (издаден на 21 ноември 2013 г.), в сила от 1 юли 2014 г., приети от ЕС на 17 декември 2014 г., публикувани в ОВ на 9 януари 2015 г.

Изменението изяснява параграф 93 от МСС 19 Доходи на наети лица, който се отнася за отчитането на вноски от заети лица, определени в официалните условия на план с дефинирани доходи, чрез осигуряване на насоки за ръководството на дружеството, относно отчитането на вноски от наети лица относно услуга.

- Годишни подобрения 2010 г. – 2012 г. (издадени на 12 декември 2013 г.), в сила от 1 юли 2014 г., приети от ЕС на 17 декември 2014 г., публикувани в ОВ на 9 януари 2015 г.

Изменението на МСФО 2 Плащане на базата на акции коригира дефинициите за „условие за придобиване“ и „пазарно условие“ и добавя дефиниции за „условие за резултат“ и „условие за отработен трудов стаж“ (които преди това бяха част от дефиницията за „условие за придобиване“).

Измененията на МСФО 3 Бизнес комбинации са по отношение на: отчитането на възнаграждения под условие при бизнес комбинация – уточнява се, че условно плащане, което е класифицирано като актив или пасив трябва да бъде измервано по справедлива стойност на всяка отчетна дата; сумарното представяне по оперативни сегменти – изисква се дружествата да оповестяват преценките направени от ръководството при прилагане на критериите за сумарно представяне по оперативни сегменти.

Изменението на МСФО 8 Оперативни сегменти изяснява, че предприятията трябва да предоставят развнение на общата сума на активите на отчетените сегменти с активите на предприятието, ако активите на сегментите се отчитат регулярно.

Изменението на МСФО 13 Оценяване на справедлива стойност изяснява, че публикуването на МСФО 13 и изменението на МСФО 9 и МСС 39, не е премахнало възможността за оценяването на краткосрочни вземания и задължения без заявен лихвен процент по тяхната фактурна стойност без дисконтиране, ако ефектът от това, че не се дисконтират не е съществен.

Изменението на МСС 16 Имоти, машини и съоръжения изяснява, че когато даден имот, машина или съоръжение е преоценен, бруtnата балансова стойност се коригира по начин, който е последователен с преоценката на балансовата стойност.

Изменението на МСС 24 Оповестяване на свързани лица изяснява, че предприятие, което осигурява услуги свързани с ключов управленски персонал на отчитащото се предприятие или на дружеството майка на отчитащото се предприятие е свързано лице на отчитащото се предприятие.

Изменението на МСС 38 Нематериални активи изяснява, че когато нематериален актив е преоценен, брунтната балансова стойност се коригира по начин, който е последователен с преоценката на балансовата стойност.

- Годишни подобрения 2011 г. – 2013 г. (издадени на 12 декември 2013 г.), в сила от 1 юли 2014 г., приети от ЕС на 18 декември 2014 г., публикувани в ОВ на 19 декември 2014 г.

Изменението на МСФО 1 Прилагане за първи път на Международните стандарти за финансово отчитане изяснява, че дружествата в първите си финансови отчети по МСФО имат избор между прилагането на съществуващ и в действие МСФО или ранно прилагане на нов или ревизиран МСФО, който не е все още задължително в действие, при положение че новият или ревизиран МСФО позволява ранно прилагане. От дружествата се изисква да прилагат едни и същи версии на МСФО по време на периодите покрити от тези първи финансови отчети, съставени съгласно МСФО.

Изменението на МСФО 3 Бизнес Комбинации изяснява, че МСФО 3 изключва от обхвата си отчитането на формирането на съвместно предприятие във финансовите отчети на самото съвместно предприятие.

Изменението на МСФО 13 Оценяване по справедлива стойност изяснява, че обхватът на изключението към портфейла, дефиниран в параграф 52 на МСФО 13 включва всички договори отчетени според обхвата на МСС 39 Финансови инструменти: Признаване и оценяване или МСФО 9 Финансови инструменти, без значение дали отговарят на дефиницията за финансови активи или финансови пасиви според МСС 32 Финансови инструменти: Представяне.

Изменението на МСС 40 Инвестиционни имоти изяснява, че определянето на това, дали специфична транзакция отговаря на дефиницията, както за бизнес комбинация според МСФО 3 Бизнес комбинации, така и за инвестиционен имот според МСС 40 Инвестиционни имоти изисква отделното прилагане на двата стандарта независимо един от друг.

- КРМСФО 21 Налози (издадено на 20 май 2013 г.) в сила от 1 януари 2014 г., прието от ЕС на 13 юни 2014 г., публикувано на 14 юни 2014 г.

КРМСФО 21 предлага насоки относно признаването на задължение за налог наложен от държава, както за налози отчетени според МСС 37 Провизии, условни пасиви и условни активи така и за тези, за които момента и сумата на налога е сигурна. Разяснението покрива отчитането на изходящи потоци на ресурси, наложени на предприятия от държави (включително правителствени агенции и подобни организации), в съответствие със закони и/или правила. Това обаче не включва данъци върху дохода (виж МСС 12 Данъци върху дохода), глоби и други наказания, задължения възникващи от търговски схеми на емисии и изходящи потоци на ресурси, влизайщи в обхвата на други стандарти. КРМСФО 21 идентифицира задължаващото събитие за признаване на задължение като дейността, която задейства плащането на налога в съответствие със съответната правна рамка. Разяснението изяснява, че „икономическата принуда“ и принципът за действащо предприятие не създават или не предполагат, че задължаващото събитие се е случило.

Документи, издадени от СМСС/КРМСФО, които не са одобрени за прилагане от ЕС

Следните нови или ревизирани стандарти, нови разяснения и промени към съществуващи стандарти, които към отчетната дата са издадени от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС), все още не са одобрени за прилагане от ЕС и съответно не са взети предвид от дружеството при изготвянето на финансовите отчети.

- МСФО 9 Финансови инструменти (издаден на 12 ноември 2009 г.) и Допълнения към МСФО 9 и МСФО 7 Задължителна дата на влизане в сила и оповестявания за перминаването (издадени на 16 декември 2011 г.), в сила от 1 януари 2015 г.; отчитане на хеджирането и изменения към МСФО 9, МСФО 7 и МСС 39 (издадени на 19 ноември 2013 г.).

МСФО 9 е първата част от проекта на СМСС да замени съществуващия МСС 39 Финансови инструменти: Признаване и оценяване към края на 2010 г. и заменя, базирайки се на един единствен принцип, четирите категории финансови активи при тяхното оценяване, съгласно класификацията на МСС 39. МСФО 9 изисква всички финансови активи да се оценяват или по амортизирана или по справедлива стойност. Амортизираната стойност предоставя информация, която е полезна при вземането на решения, касаещи финансови активи, които са държани преди получаването на парични потоци, които представляват плащания на главници и лихви. За всички останали финансови активи, включително тези държани за търгуване, най-подходящата база за оценка е справедлива стойност. МСФО 9 премахва необходимостта от няколко метода на амортизация и разрешава метода на амортизация само при активи, оценявани по амортизирана стойност. Все още се разработват допълнителни раздели, свързани с обезценката на активи и отчитането на хеджиране. Ръководството на дружеството трябва да оцени ефектите от измененията върху финансовите отчети. Въпреки това, то не очаква промените да бъдат прилагани преди издаването на

всички раздели на стандарта, когато ще може да оцени цялостното им въздействие върху финансовите отчети.

- МСФО 14 Сметки за разсрочване в сектори, подлежащи на ценова регулация (издаден на 30 януари 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

МСФО 14 позволява на дружество, което прилага за първи път МСФО да продължи да отчита, с някои ограничени промени, салдата по сметките за разсрочване, съгласно изискванията на предишната база за съставяне на финансови отчети, както при първоначално прилагане на МСФО, така и при последващи финансови отчети. Салдата по сметките за разсрочване и движенията в тях се представят отделно в отчета за финансовото състояние, отчета за печалби и загуби, отчета за другия всеобхватен доход и в специфичните оповестявания, които се изискват.

- МСФО 15 Приходи от договори с клиенти (издаден на 28 май 2014 г.), в сила от 1 януари 2017 г.

МСФО 15 уточнява как и кога дружество, прилагащо МСФО признава приход и поставя изисквания такива дружества да предоставят на ползвателите на финансовите отчети повече информация в уместни оповестявания. Стандартът предвижда прилагането на един единствен, базиран на принципи модел в пет стъпки за всички договори с клиенти.

- Изменения на МСФО 11 Отчитане на придобиване на дялове в съвместни споразумения (издадени на 6 май 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

Измененията изясняват отчитането на придобиването на участие в съвместно споразумение, когато споразумението предствлява бизнес.

- Изменения към МСС 16 и МСС 38: Разяснения за допустими методи на амортизация (издадени на 12 май 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

Измененията поясняват, че методът, базиран на приходите не се счита за подходяща проява на изразходване.

- Изменения на МСС 16 и МСС 41: Плододайни растения (издадени на 30 юни 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

Измененията добавят плододайните растения, които се използват за отглеждане на продукцията в обхвата на МСС 16, за да се отчитат по същия начин, както имоти, машини и съоръжения.

- Изменения на МСС 27: Метод на собствения капитал в индивидуални финансови отчети (издаден на 12 август 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

Измененията възстановяват метода на собствения капитал като вариант за отчитане на инвестиция в дъщерни предприятия, съвместни дружества или асоциирани предприятия в индивидуалните финансови отчети на дружеството.

- Изменения към МСФО 10 и МСС 28: Продажба или вноски на активи между инвеститор и негово асоциирано или съвместно предприятие (издадени на 11 септември 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

Измененията са насочени към противоречие между изискванията на МСС 28 Инвестиции в асоциирани предприятия и изискванията на МСФО 10 Консолидирани финансови отчети и поясняват, че в сделка, включваща асоциирано предприятие или съвместно предприятие степента на отчитане на печалби и загуби зависи от това дали продаденият или апортиран актив представлява бизнес.

- Годишни подобрения към МСФО 2012 г. – 2014 г. (издадени на 25 септември 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

Измененията на МСФО 5 Нетекущи активи, държани за продажба и преустановени дейности добавят специфични случаи за напътствие при прилагане, в които дружество рекласифицира актив, държан за продажба в такъв, държан за дистрибуция или обратното и случаи, в които се преустановява отчитане на държани за дистрибуция активи.

Измененията на МСФО 7 Финансови инструменти: Оповестяване добавят допълнителни насоки, за да изяснят дали договор за обслужване представлява продължаващо участие в прехвърлен актив за целите на идентификацията на необходимите оповестявания. Последващото изменение на МСФО 1 изяснява приложимостта на измененията на МСФО 7, касаещи намаляването на оповестявания към кратките междинни финансови отчети.

Измененията на МСС 19 Доходи на наети лица изясняват, че първокачествените корпоративни облигации, използвани при определянето на дисконтовия процент за доходите след напускане трябва да се

деноминират във валутата на доходите, които подлежат на плащане (следователно дълбочината на пазара за тези облигации трябва да се оцени на ниво валута).

Измененията на МСС 34 Междинно финансово отчитане изясняват значението на текста „на друго място във финансовия отчет” и изискват използването на препратки.

- Изменения на МСС 1: Инициатива за оповестяване (издадени на 18 декември 2014 г.), в сила от 1 януари 2016 г.

Измененията целят да разяснят МСС 1 и са насочени към забелязаните пречки пред съставителите при използването на преценки в представянето на финансовите отчети.

- Изменения към МСФО 10, МСФО 12 и МСС 28: Инвестиционни дружества: Прилагане на изключението за консолидация (издадени на 18 декември 2014 г.).

Измененията се отнасят до проблеми, възникващи при прилагането на изключението за консолидация при инвестиционните дружества.

Някои от стандартите и разясненията, посочени по-горе, не са приложими за дейността на Дружеството, поради което няма да окажат влияние върху финансовите отчети. За останалите към датата на съставянето на тези отчети ръководството на Дружеството все още не е оценило потенциалните ефекти от тези промени върху финансовите отчети.

2.2 Промени в счетоводната политика и оповестявания

Възприетите счетоводни политики са последователни с тези, прилагани през предходния отчетен период.

При изготвянето на представения финансов отчет са използвани счетоводни преценки и допускания. Въпреки че те са базирани на информация, предоставена на ръководството към датата на изготвяне на финансовия отчет, реалните резултати могат да се различават от направените оценки и допускания.

Преценки

При прилагането на възприетите счетоводни политики, ръководството на Дружеството е направило следните преценки, извън тези включващи приблизителни оценки, които са с най-съществен ефект върху сумите, признати във финансовия отчет:

Приблизителни оценки и предположения

Основните предположения, които са свързани с бъдещи и други основни източници на несигурности в приблизителните оценки към датата на баланса, и за които съществува значителен риск да доведат до съществени корекции в балансовите стойности на активите и пасивите през следващия отчетен период, са посочени по-долу.

Лизинги

Съгласно МСС 17 Лизинг ръководството класифицира лизинговите договори за машини, оборудване и транспортни средства като финансови лизинг. В някои случаи лизинговата транзакция не е еднозначна и ръководството преценява дали договорът е за финансов лизинг, при който всички съществени рискове и ползи от собствеността върху актива се прехвърлят на лизингополучателя.

Отсрочени данъчни активи

Отсрочените данъчни активи се признават за всички неизползвани данъчни загуби до степента, до която е вероятно да е налице облагаема печалба, срещу която те да бъдат приспаднати. Определянето на сумата на отсрочените данъчни активи, която да бъде призната, изисква да бъде направена съществена преценка от ръководството, която се базира на очакваното време на възникване и нивото на бъдещите облагаеми печалби, както и на бъдещите стратегии за данъчно планиране на Дружеството.

Обезценка на нефинансови активи

Към всяка дата на отчитане, Дружеството преценява дали са налице индикатори за обезценка за всички нефинансови активи. Нематериални активи с неопределен срок на полезен живот се проверяват за обезценка ежегодно и във всеки друг момент, ако съществуват такива индикатори. Други нефинансови активи се проверяват за обезценка, когато съществуват индикатори, че балансовата им стойност може да не е възстановима.

Полезен живот на амортизируеми активи

Ръководството преразглежда полезния живот на амортизируеми активи в края на всеки отчетен период. Действителният полезен живот може да се различава от направената оценка поради техническо и морално изхабяване, предимно на машини и оборудване, транспортни средства, компютри и програмни продукти.

Провизии

Провизии се отчитат, когато възникне настоящо съдебно, конструктивно или нормативно задължение за Дружеството, в резултат на минали събития, когато се очаква да възникнат изходящи парични потоци за погасяване на задължението и когато може достатъчно точно да се определи сумата на самото задължение. Провизиите се преразглеждат от ръководството към края на всеки отчетен период и стойността им се коригира, за да се отрази най-добрата приблизителна оценка.

Обезценка на вземания

При изготвянето на този финансов отчет ръководството, базирано на минал опит е направило приблизителна оценка на обезценката на търговските вземания.

2.3 Обобщение на съществените счетоводни политики

Сделки в чуждестранна валута

Функционална валута и валута на представяне

Отделните елементи на финансовите отчети на Дружеството се оценяват във валутата на основната икономическа среда, в която предприятието извършва дейността си (“функционална валута”).

Годишния финансов отчет е представен в хил. български лева, която е функционална валута и валута на представяне. Българският лев е фиксиран към еврото (EUR), посредством механизма на валутния съвет, въведен в Република България от 1 януари 1999 г.

Сделки и салда

Сделките в чуждестранна валута се трансформират във функционална валута, като се прилага официалния курс за съответния ден. Печалбите и загубите от промяна във валутните курсове, възникнали в резултат на разплащания по сделки в чуждестранна валута, както и от преоценка по заключителен валутен курс на деноминираните в чуждестранна валута активи и пасиви се признават в отчета за доходите.

Монетарните активи и пасиви в чуждестранна валута се отчитат по заключителен курс на БНБ към датата на баланса. Към 31.12.2014 г. 1 евро = 1.95583 лв. (31.12.2013 г.: 1 евро = 1.95583 лв.)

Имоти, машини и съоръжения

Имотите, машините и съоръженията се отчитат първоначално по цена на придобиване, включваща покупната цена, включително мита и невъзстановими данъци, както и всички преки разходи, необходими за привеждането на актива в настоящия му вид и местонахождение.

Последващото оценяване на имоти, машини и съоръжения се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и евентуалните загуби от обезценка.

Активите се амортизират от датата на придобиване или въвеждане в експлоатация. Амортизацията се начислява на база на линейния метод върху оценените полезен живот на активите, с цел разпределяне на разликата между балансовата стойност и остатъчната стойност върху полезния живот на активите, както следва:

- | | |
|---------------------------|------------|
| • Оборудване и съоръжения | 3.3 години |
| • Компютри | 2 години |
| • Автомобили | 5 години |
| • Стопански инвентар | 6.7 години |

Остатъчната стойност и полезния живот на активите се преразглеждат, и ако е необходимо, се правят съответни корекции към всяка дата на изготвяне на финансовия отчет.

Когато балансовата стойност е по-висока от възстановимата стойност, дълготрайният материален актив се отчита по неговата възстановима стойност.

Печалбите и загубите от отписване на активите се определят, като се съпоставят постъпленията с балансовата стойност и се отчитат в отчета за всеобхватния доход.

Нематериални активи

Програмни продукти

Програмни продукти се отчитат по историческа стойност. Те се амортизират по линейния метод за срок от 2 години.

Обезценка на нефинансови активи

Активи, които имат неопределен полезен живот не се амортизират, а се проверяват за обезценка на годишна база. Активи, които се амортизират, се преглеждат за наличие на обезценка, когато са на лице събития или има промяна в обстоятелствата, подсказващи, че балансовата стойност на активите не е възстановима. За загуба от обезценка се признава сумата, с която балансовата стойност надхвърля възстановимата.

Възстановимата стойност е по-високата от нетната продажна стойност и стойността в употреба. За да се определи стойността в употреба, активите се групират в най-малките възможни разграничими единици, генериращи парични потоци. Нефинансови активи различни от положителна репутация, които подлежат на обезценка, се преглеждат за наличие на признаци за необходимостта от обезценка към всяка отчетна дата.

Към всяка балансова дата за обезценените в предходни периоди нефинансови активи, различни от положителната търговска репутация се извършва преглед за евентуално реинтегриране на загубите от обезценка.

За нуждите на теста за обезценка активите са групирани на най-ниските нива, за които може да се идентифицира единица генерираща парични потоци.

Материални запаси

Материалните запаси включват материали и стоки. В себестойността на материалните запаси се включват директните разходи по закупуването или производството им, преработката и други преки разходи, свързани с доставката им. Към края на всеки отчетен период материалните запаси се оценяват по по-ниската от себестойността им и тяхната нетна реализируема стойност. Сумата на всяка обезценка на материалните запаси до нетната им реализируема стойност се признава като разход за периода на обезценката.

Нетната реализируема стойност представлява очакваната продажна цена на материалните запаси, намалена с очакваните разходи за довършване и продажба.

Дружеството определя разходите за материални запаси като използва метода среднопретеглена стойност.

При продажба на материалните запаси тяхната балансова стойност се признава като разход в периода, в който е признат съответния приход.

Инвестиции в дъщерни предприятия

Дъщерни предприятия са всички предприятия, които се намират под контрола на Дружеството. Контролът върху дъщерните предприятия на Дружеството се изразява във възможността то да ръководи и определя финансовата и оперативната политика на дъщерните предприятия, така че да се извличат изгоди в резултат на дейността им. В индивидуалния финансов отчет на Дружеството инвестициите в дъщерни предприятия се отчитат по себестойност.

Търговски вземания

Търговските вземания се признават първоначално по справедлива цена, а в следствие по амортизирана стойност (като се използва метода на ефективния лихвен процент), намалена с евентуална провизия за обезценка, основаваща се на преглед, извършван от ръководството, на салдата в края на всеки месец.

Провизия за обезценка се прави в случай, че съществува обективно доказателство, че Дружеството няма да бъде в състояние да събере всички дължими суми съгласно първоначалните условия по отношение на съответния разчет.

За индикатори на наличието на основание за обезценка се считат значими финансови затруднения на клиент, обявяване в несъстоятелност, закъснение в плащането или неплащане въобще. Сумата на обезценката е разликата между балансовата и възстановимата стойност. Последната представлява настоящата стойност на паричните потоци, дисконтирана с ефективния лихвен процент. Размерът на

провизията за обезценка се признава в отчета за доходите. Вземания с просрочие по-голямо от 360 дни се обезценяват с цялата им стойност.

Ако в следващ период сумата на загубата от обезценка намалее и спадът може по обективен начин да се свърже със събитие, което възниква, след като обезценката е призната, преди това признатите загуби от обезценка се възстановяват до степента, до която балансовата стойност на актива не превишава неговата амортизирана стойност към датата на възстановяване. Възстановяването на загубата от обезценка се признава в печалбата или загубата.

Парични средства и парични еквиваленти

Паричните средства и парични еквиваленти включват пари в брой и пари по банкови сметки други високо ликвидни краткосрочни инвестиции с първоначален падеж от 3 месеца и по-малко.

Собствен капитал, резерви и дивиденди

Издадените обикновени акции са класифицирани като акционерен капитал, който е представен по номиналната си стойност съгласно съдебното решение за регистрацията на Дружеството.

Спиди АД е акционерно дружество и е задължено да регистрира в Търговския регистър определен размер на акционерен капитал, който да служи като обезпечение на кредиторите на Дружеството за изпълнение на техните вземания към него.

Дружеството отчита акционерния си капитал по номинална стойност на регистрираните акции.

Съгласно изискванията на Търговския закон и приетия Устав, Дружеството образува фонд Резервен, който набира средства от следните източници:

- Определена от едноличния собственик на капитала част от печалбата, но не по-малко от 1/10, докато средствата във фонда достигнат 1/10 от капитала;
- Средствата, получени над номиналната стойност на акциите и облигациите при издаването им;
- Други източници по решение на едноличния собственик на капитала.

Средствата на фонд Резервен могат да се използват само за:

- Покриване на годишната загуба;
- Покриване на загуби от минали години;
- Когато средствата от фонд Резервен надхвърлят 1/10 от капитала, по-големият размер може да бъде използван и за увеличаване на капитала.

Премийните резерви включват премии, получени при емитирането на собствен капитал. Всички разходи по сделки, свързани с емитиране на акции са приспаднати от внесенния капитал, нетно от данъчни облекчения.

Неразпределената печалба включва текущия финансов резултат и натрупаните печалби от предходни години и непокрити загуби от предходни години.

Разпределението на дивиденди на акционерите на Дружеството се признава като задължение във финансовите отчети на Дружеството в периода, в който е одобрено от акционерите на Дружеството.

Данъци

Дължимите данъци се изчисляват в съответствие с българското законодателство, като се отчита ефектът на текущите данъци и отсрочените данъци. Номиналната данъчна ставка за 2014 г. е 10%.

Текущите данъци върху печалбата се изчисляват на база облагаема печалба за данъчни цели, като за това финансовият резултат се преобразува в съответствие с българското данъчно законодателство.

Данъчният ефект, свързан със сделки и събития, отчетени като приходи или разходи, също се отчита в отчета за всеобхватния доход. Данъчният ефект, свързан със сделки и събития, отчетени директно в собствения капитал, също се отнася директно в собствения капитал.

Отсрочените данъци се изчисляват за всички временни разлики между данъчната основа на активите и пасивите и тяхната преносна стойност към датата на финансовия отчет, като се използва балансовият метод. За определяне на отсрочените данъци са използвани данъчните ставки, очаквани да бъдат ефективни при тяхното бъдещо реализиране.

Отсрочените данъчни пасиви се отчитат за всички временни разлики, подлежащи на данъчно облагане, освен в случаите, когато възникват от първоначалното отчитане на актив или пасив при сделка, която към момента на извършване не дава отражение нито на счетоводната, нито на данъчната печалба или загуба.

Отсрочените данъчни активи се отчитат за всички временни разлики, подлежащи на приспадане до степента, до която е вероятно да има бъдеща облагаема печалба, срещу която активите да се реализират.

Доходи на наети лица

Задължения при пенсиониране

Дружеството има утвърден план за допълнително пенсионно осигуряване. Съгласно Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение, след като работникът или служителът е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, Дружеството е задължено да му изплати обезщетение в двукратен размер на brutното месечно трудово възнаграждение към датата на прекратяване на трудовото правоотношение. В случай, че работникът или служителът е работил в Дружеството през последните 10 години, размерът на обезщетението възлиза на шестмесечния размер на brutното му трудово възнаграждение.

Задължението за изплащане на дефинирани доходи се изчислява годишно от независими актюери, като се използва кредитния метод на пргнозните единици. Сегашната стойност на задължението за изплащане на дефинирани доходи се определя като се дисконтират очакваните бъдещи изходящи парични потоци, с лихвените проценти на висококачествени държавни ценни книжа, които са с падеж, близък до този на съответното задължение, и във валутата, в която са деноминирани плащанията.

Актюерските печалби и загуби, възникнали в резултат на практически корекции и промени на актюерските предположения, се признават в друг всеобхватен доход на база оставащия среден срок на прослужване на съответните служители. Разходите за предишен трудов стаж се признават в отчета за доходите в момента на тяхното възникване, освен в случаите, когато пенсионния план е създаден с условие, че служителите трябва да останат на работа за определен период от време. В такъв случай разходите за предишен трудов стаж се амортизират по линейния метод за „периода на придобиване“.

Провизии

Провизии се отчитат, когато възникне настоящо съдебно, конструктивно или нормативно задължение за Дружеството, в резултат на минали събития, когато се очаква да възникнат изходящи парични потоци за погасяване на задължението и когато може достатъчно точно да се определи сумата на самото задължение. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават.

Когато има няколко подобни задължения, вероятността да възникнат изходящи парични потоци за тяхното погасяване се оценява като се взема предвид целия клас от задължения.

Провизия се признава дори и в случаите, в които вероятността да възникне изходящ паричен поток за дадено задължение в класа е малка.

Провизиите се оценяват по настоящата стойност на разходите, които се очаква да бъдат необходими за погасяване на задълженията използвайки дисконтов процент преди данъци, който отразява текуща пазарна оценка на рисковете свързани със задължението.

Финансови пасиви

Финансовите пасиви на дружеството включват банкови заеми, търговски и други задължения и задължения по лизингови договори.

Финансовите пасиви се признават, когато съществува договорно задължение за плащане на парични суми или друг финансов актив на друго предприятие или договорно задължение за размяна на финансови инструменти с друго предприятие при потенциално неблагоприятни условия.

Финансовите пасиви се оценяват последващо по амортизирана стойност, като се използва методът на ефективната лихва.

Търговски задължения

Търговия задължения са задължения за заплащане на стоки или услуги, които са били придобити от доставчици в обичайния ход на стопанската дейност. Търговските задължения се класифицират като текущи задължения, ако плащането е дължимо в рамките на една година или по-малко (или нормалния цикъл на стопанската дейност е по-дълъг), ако случаят не е такъв, те се представят като нетекущи задължения.

Търговските задължения се признават първоначално по справедлива цена, а в последствие по амортизирана стойност като се използва метода на ефективния лихвен процент.

Банкови заеми

Банковите заеми са отразени в отчета за финансовото състояние на Дружеството, нетно от разходите за получаването им.

Лизинг

Определянето дали дадено споразумение представлява или съдържа лизинг се базира на същността на споразумението, в неговото начало, и изисква оценка относно това дали изпълнението на споразумението зависи от използването на конкретен актив или активи и дали споразумението прехвърля правото за използване на актива.

Дружеството като лизингополучател

Дружеството класифицира лизингов договор като финансов лизинг, ако той прехвърля в значителна степен всички рискове и изгоди от собствеността върху наетия актив. В началото на лизинговия срок, финансовият лизинг се признава като актив и пасив в баланса с размер, който в началото на лизинговия договор е равен на справедливата стойност на наетия актив или, ако е по-ниска, по настоящата стойност на минималните лизингови плащания. Лизинговите плащания се разпределят между финансовите разходи и намалението на задължението по лизинга така, че да се получи постоянен лихвен процент върху оставащото салдо на задължението. Финансовите разходи се признават директно в печалбата или загубата.

Активите, придобити при условията на финансов лизинг се амортизират през по-краткия от двата срока – полезния живот на актива или срока на лизинговия договор, ако няма разумна степен на сигурност, че Дружеството ще придобие собствеността върху тях до края на срока на лизинговия договор.

Лизинговите плащанията по договори за оперативен лизинг се признават като разход в печалбата или загубата на база линейния метод за срока на лизинговия договор.

Признаване на приходи

Приходите се признават до степента, в която е вероятно икономически ползи да бъдат получени от Дружеството и сумата на прихода може да бъде надеждно оценена. Приходите се оценяват по справедливата стойност на полученото възнаграждение, като се изключат отстъпки, работи и други данъци върху продажбите или мита. Преди да бъде признат приход, следните специфични критерии за признаване трябва също да бъдат удовлетворени:

Продажби на материали и стоки

Приходите от продажби на стоки се признават, когато съществените рискове и ползи от собствеността върху стоките са прехвърлени на купувача, което обичайно става в момента на тяхната експедиция.

Предоставяне на услуги

Приходите от предоставяне на услуги се признават на база на етапа на завършеност на сделката към датата на баланса. Когато резултатът от сделката (договора) не може да бъде надеждно оценен, приходът се признава само доколкото извършените разходи подлежат на възстановяване.

Приходи от лихви

Приходите от лихви се признават при начисляването на лихвите (като се използва методът на ефективния лихвен процент, т.е. лихвеният процент, който точно дисконтира очакваните бъдещи парични потоци за периода на очаквания живот на финансовия инструмент до балансова стойност на финансовия актив).

Приходи от дивиденди

Дружеството признава дивидент от дъщерно предприятие в печалбата или загубата в своите индивидуални финансови отчети, когато бъде установено правото му да получи дивидента.

Управление на финансовия риск*Фактори на финансовия риск*

Осъществявайки дейността си, Дружеството е изложено на многообразни финансови рискове: пазарен риск (включващ валутен риск, и ценови риск), кредитен риск, ликвиден риск и риск от промяна на бъдещите парични потоци. Програмата на Дружеството за цялостно управление на риска е съсредоточена върху непредвидимостта на финансовите пазари и има за цел да намали евентуалните неблагоприятни ефекти върху финансовия резултат на Дружеството.

Валутен риск

Дружеството оперира в България и тъй като курсът на българският лев е фиксиран към еврото посредством валутен борд, Дружеството е изложено на валутен риск в частта на транзакциите, извършвани във валута, различна от евро. Ръководството на Дружеството следи регулярно валутния риск с цел минимизиране на възможни негативи върху финансовото състояние на Дружеството.

Лихвен риск

Лихвеният риск за Дружеството възниква при неочаквани изменения на лихвения процент.

Кредитен риск

В Дружеството няма значителна концентрация на кредитен риск. Дружеството има разработена и внедрена политика, която гарантира, че продажбите на стоки и услуги се извършват на клиенти с подходяща кредитна история.

Ликвиден риск

Предпазливото управление на ликвидния риск предполага поддържане на достатъчно количество парични средства, както и възможности за допълнително финансиране с одобрени вече кредити.

Управление на капитала

Дружеството управлява капитала си с цел да осигури осъществяването на дейността си като действащо предприятие и да максимизира възвращаемостта на инвестициите, направени от собствениците чрез оптимизиране на отношението дълг към капитал.

3. ИМОТИ, МАШИНИ И СЪОРЪЖЕНИЯ

Имотите, машините и съоръженията на дружеството включват машини, оборудване, транспортни средства и други активи, балансовата стойност на които за представените периоди може да бъде анализирана както следва:

	Машини и съоръжения	Транспортни средства	Компютърна техника	Други	Общо
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
31 декември 2013 г.					
Балансова стойност в началото на периода	356	5,736	611	1,420	8,123
Придобити	158	7,427	313	1,529	9,427
Отписани	-	(210)	(12)	-	(222)
Разходи за амортизация	(163)	(1,942)	(279)	(364)	(2,748)
Балансова стойност в края на периода	351	11,011	633	2,585	14,580
31 декември 2013 г.					
Отчетна стойност	1,503	21,349	3,235	3,628	29,715
Натрупана амортизация	(1,152)	(10,338)	(2,602)	(1,043)	(15,135)
Балансова стойност	351	11,011	633	2,585	14,580
31 декември 2014 г.					
Балансова стойност в началото на периода	351	11,011	633	2,585	14,580
Придобити	104	5,370	2,254	1,128	8,856
Отписани	-	(6)	(12)	-	(18)
Разходи за амортизация	(175)	(3,217)	(416)	(564)	(4,372)
Балансова стойност в края на периода	280	13,158	2,459	3,149	19,046
31 декември 2014 г.					
Отчетна стойност	1,597	24,760	5,477	4,756	36,590
Натрупана амортизация	(1,317)	(11,602)	(3,018)	(1,607)	(17,544)
Балансова стойност	280	13,158	2,459	3,149	19,046

През 2014 г. дружеството е ползвало машини и оборудване, напълно амортизирани към датата на баланса, чиято отчетна стойност и набрана амортизация по групи активи е както следва:

- Транспортни средства – 5,087 хил. лв.;
- Машини и оборудване – 1,016 хил. лв.;
- Стопански инвентар – 171 хил. лв.;
- Компютърна техника – 2,490 хил. лв.

Към 31.12.2014 г. балансовата стойност на активите, закупени при условията на финансов лизинг е в размер на 13,134 хил. лева, разпределени както следва:

- Транспортни средства – 11,754 хил. лв.;
- Машини и оборудване – 109 хил. лв.;
- Стопански инвентар – 718 хил. лв.;
- Компютърна техника – 553 хил. лв.

Към 31.12.2014 г. дружеството не притежава активи, които са спрени от експлоатация.

На 21.12.2013 г. дружеството е сключило договор за безвъзмездна финансова помощ с Министерството на икономиката и енергетиката по оперативна програма "Развитие на конкурентноспособността на българската икономика" 2007 - 2013 г. относно въвеждане на иновативен процес за организация и управление на логистични услуги и доставка на технологична инфраструктура и терминали за осигуряване на достъп до платформата на служителите, партньорите и клиентите на дружеството. Проектът е със стойност 4,084 хил. лв. и продължителност 18 месеца. Към 31.12.2014 г. дружеството е придобило активи на стойност 1,700 хил. лв. и начислило разходи за амортизация в размер на 102 хил. лв.

Към 31.12.2014 г. дружеството е сключило договор за особен залог върху активи, закупени със средства от отпуснатия инвестиционен кредит от УниКредит Булбанк АД от 27.11.2014 г. /Бел. 11/.

Към 31.12.2014 г. дружеството е направило преглед на машините и оборудване си, в резултат на който по приблизителна оценка е преценило, че не са налице индикации за обезценка.

4. ДЪЛГОТРАЙНИ НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ

Нематериалните активи на дружеството включват програмни продукти, балансовата стойност на които за представените периоди може да бъде анализирана както следва:

	Програмни продукти BGN'000
31 декември 2013 г.	
Балансова стойност в началото на периода	378
Придобити	624
Отписани	-
Разходи за амортизация	(394)
Балансова стойност в края на периода	608
31 декември 2013 г.	
Отчетна стойност	2,354
Натрупана амортизация	(1,746)
Балансова стойност	608
31 декември 2014 г.	
Балансова стойност в началото на периода	608
Придобити	227
Отписани	-
Разходи за амортизация	(457)
Балансова стойност в края на периода	378
31 декември 2014 г.	
Отчетна стойност	2,581
Натрупана амортизация	(2,203)
Балансова стойност	378

През 2014 г. дружеството е ползвало напълно амортизирани програмни продукти към датата на баланса с отчетна стойност в размер на 1,726 хил. лв.

Към 31.12.2014 г. дружеството е направило преглед на нематериалните си активи, в резултат на което по приблизителна оценка е преценило, че не са налице индикации за обезценка.

5. ИНВЕСТИЦИИ В ДЪЩЕРНИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Към 31 декември инвестициите на дружеството в дъщерни предприятия са както следва:

	31.12.2014	% на	31.12.2013	% на
	BGN'000	собственост	BGN'000	собственост
Спиди ЕООД	982	100%	982	100%
Геопост България ЕООД	8,165	100%	-	
ДПД Румъния АД	17,300	100%	-	
Общо	26,447		982	

Спиди ЕООД е регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 10.04.2008 г. с ЕИК 115260535, със седалище и адрес на управление: България, област Пловдив, община Марица, с. Труд, ул. Карловско шосе № 42. Предметът на дейност на дружеството е внос-износ, спедиторски услуги, производство и търговия с всички видове стоки в страната и чужбина, посредничество, дистрибуторска

дейност на всички видове стоки и всякаква друга дейност, незабранена със закон. Размерът на основния капитал на дружеството е 982,200 лв.

Геопост България ЕООД е регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 01.07.2008 г. с ЕИК 131330260, със седалище и адрес на управление: България, област София, община Столична, гр. София, ул. Самоковско шосе № 2Л, Търговски център Боила. Предметът на дейност на дружеството е предоставяне на куриерски услуги, спедиторска дейност, обработка, складиране и дистрибуция на документи, стоки и товари, вътрешен и международен транспорт, внос и износ на стоки, търговско представителство и посредничество на български и чуждестранни физически и юридически лица, дейност като застрахователен агент и всякаква друга дейност, незабранена със закон. Размерът на основния капитал на дружеството е 80 хил. лв.

Дайнамик Парсел Дистрибушън С.А. е регистрирано в Националния търговския регистър към Министерство на Правосъдието, Румъния с единен регистрационен код (ЕРК) 9566918, със седалище и адрес на управление: област Илфов, гр. Буфтеа, ул. Тамаш № 20, хале 4А и 4Б. Предметът на дейност на дружеството включва спедиторски и куриерски услуги. Размерът на акционерния капитал на дружеството е 90 хил. леи.

Инвестициите в дъщерни предприятия са представени по себестойност.

Дружеството няма условни задължения или други поети ангажименти, свързани с инвестиции в дъщерни предприятия.

През 2014 г. дружеството е реализирало приходи от дивиденди в размер на 1,397 хил. лв.

Във връзка с получен заем от УниКредит Булбанк АД от 21.11.2014 г. като обезпечение по него дружеството е учредило особен залог върху дъщерните си дружества Геопост България ЕООД и Dynamic Parcel Distribution, Румъния. /Бел. 11/.

Към 31.12.2014 г. дружеството е направило преглед на инвестициите си в дъщерни предприятия, в резултат на който е преценило, че не са налице обективни доказателства за обезценка на инвестициите.

6. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ

Към 31 декември в стойността на материалните запаси са включени:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Материали	337	398
Гориво	145	207
Общо	482	605

Към 31.12.2014 г. дружеството е направило преглед на материалните си запаси, в резултат на който по приблизителна оценка е преценило, че не са налице индикации за обезценка.

7. ТЪРГОВСКИ И ДРУГИ ВЗЕМАНИЯ

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Вземания от клиенти и доставчици - брутна стойност	8,902	8,616
Минус обезценка	(698)	(852)
Вземания от клиенти и доставчици - нетна стойност	8,204	7,764
Предоставени аванси на доставчици	2,046	389
Вземания от свързани лица /бел. 23/	5,942	3,503
Данъци за възстановяване	61	-
Други вземания	1,779	40
Общо	18,032	11,696

Предоставените аванси на доставчици в размер на 2,046 хил. лв. са във връзка с придобиването на транспортни средства и оборудване и дълготрайни нематериални активи.

Нетната балансова стойност на търговските вземания се приема за разумна приблизителна оценка на справедливата им стойност. Всички търговски и други вземания на дружеството са прегледани относно индикации за обезценка.

Към 31.12.2014 г. е начислена обезценка на вземания от клиенти както следва:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
В началото на годината	852	961
Начислена обезценка	168	168
Възстановена обезценка	(322)	(277)
В края на годината	698	852

8. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА И ПАРИЧНИ ЕКВИВАЛЕНТИ

Парите и паричните еквиваленти включват следните елементи:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Парични средства в брой	276	109
- в лева	276	109
Парични средства в банкови сметки	2,514	3,582
- в лева	2,514	3,582
Пари на път	2,223	3,522
Общо	5,013	7,213

Във връзка с получени заеми от УниКредит Булбанк АД от 21.11.2014 г. и 27.11.2014 г. като обезпечение по тях дружеството е учредило особен залог върху всички настоящи и бъдещи вземания на Спида АД по всички сметки в национална и чуждестранна валута в УниКредит Булбанк АД. /Бел. 11/.

9. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

9.1 АКЦИОНЕРЕН КАПИТАЛ

Към 31.12.2014 г. регистрираният капитал на дружеството се състои от 5,335,919 на брой бикновени акции с номинална стойност в размер на 1 лв. за акция. Венчки акции са с право на получаване на дивидент и ликвидационен дял и представляват един глас от Общото събрание на акционерите на дружеството.

	2014	2013
	Брой акции	Брой акции
Брой издадени и напълно платени акции:		
В началото на годината	4,446,600	1,482,200
Брой издадени и напълно платени акции	889,319	2,964,400
Общ брой акции, оторизирани на 31 декември	5,335,919	4,446,600

Списъкът на основните акционери на дружеството е представен както следва:

	31.12.2014 г.		31.12.2013 г.	
	Брой акции	%	Брой акции	%
Спиди Груп АД	3,544,367	66.42%	4,224,314	95.001%
GeoPost SA, France	1,333,979	25.00%	-	-
Други физически и юридически лица	457,573	8.58%	222,286	4.999%
Общо	5,335,919	100.00%	4,446,600	100.00%

9.2 ЗАКОНОВИ РЕЗЕРВИ

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Законови резерви	448	448
Общо	448	448

Законовите резерви са образувани в резултат от заделянето на 10% от остатъчната печалба съгласно изискванията на Търговския Закон и решение на Общото събрание на акционерите. Съгласно законовите изисквания законовият резерв следва да достигне минимум 10% от стойността на регистрирания капитал. Тези резерви не са разпределяеми.

9.3 ПРЕМИЕН РЕЗЕРВ

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Премиен резерв	19,565	-
Общо	19,565	-

Премийният резерв на дружеството в размер на 19,565 хил. лв. е формиран от постъпленията, получени в допълнение към номиналната стойност на издадените през 2014 г. акции с емисионната стойност на една акция 23 лв.

10. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ПО ФИНАНСОВ ЛИЗИНГ

Дружеството е придобило по договор за финансов лизинг машини, компютри, транспортни средства и оборудване. Нетната балансова стойност на активите, придобити при условията на финансов лизинг е в размер на 13,134 хил. лв.

Задълженията по договори за финансов лизинг са обезпечени от съответните активи.

Към 31.12.2014 г. задълженията на дружеството по договори за финансов лизинг са както следва:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Задължения по финансов лизинг	12,068	10,140
- дългосрочна част	8,453	7,256
- краткосрочна част	3,615	2,884
Общо	12,068	10,140

Бъдещите минимални лизингови плащания заедно с настоящата стойност на нетните минимални лизингови плащания са както следва:

	Минимални плащания	Настояща стойност на плащанията
	BGN'000	BGN'000
В рамките на една година	4,092	3,615
Между една и пет години	9,012	8,453
Общи минимални лизингови вноски	13,104	12,068
Намалени със сумите, представляващи финансови разходи	(1,036)	-
Настояща стойност на минималните лизингови вноски	12,068	12,068

Лизинговите договори включват фиксирани лизингови плащания и опция за закупуване в последната година от срока на лизинга.

11. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ БАНКИ

На 21.11.2014 г. дружеството е сключило договор за инвестиционен кредит с УниКредит Булбанк АД в размер до 10,867,490 лв., разпределен в два транша със следните лимити: транш 1 – до 5,000,000 лв. и транш 2 – до 5,867,490 лв. със срок на погасяване на транш 1 – до 21.12.2019 г. и транш 2 – до 21.11.2020 г. Средства от транш 1 ще се използват за финансиране на 19,60% от стойността на придобиване на дялове на Dynamic Parcel Distribution, Румъния и Геопост България ЕООД, средствата от транш 2 ще се използват за финансиране на инвестиции в подкрепа на растежа на Dynamic Parcel Distribution, Румъния, в т. ч. и придобиване на транспортни средства и оборудване. Съдлъжници по получения заем са Геопост България ЕООД и Dynamic Parcel Distribution, Румъния. Като обезпечение по получения заем дружеството е учредило особен залог върху дъщерните си дружества Геопост България ЕООД и Дайнамик Парсел Дистрибушън С.А., Румъния и първи по ред залог на вземания по договор за предоставен заем, сключен между Спиди АД и Dynamic Parcel Distribution, Румъния, особен залог върху всички настоящи и бъдещи вземания на Спиди АД по всички сметки в национална и чуждестранна валута в УниКредит Булбанк АД.

На 27.11.2014 г. дружеството е сключило договор за инвестиционен кредит с УниКредит Булбанк АД в размер до 705,000 лв. със срок на погасяване 27.02.2018 г. Получените средства ще се използват за финансиране на до 50% от разходите за закупуване на оборудване по договор за финансиране. Съдлъжник по получения заем е Спиди Груп АД. Като обезпечение по получения заем дружеството е учредило особен залог върху ДМА, закупени със средства от кредита, особен залог на вземания, свързани с договор за финансиране и особен залог върху всички настоящи и бъдещи вземания на Спиди АД по всички сметки в национална и чуждестранна валута в УниКредит Булбанк АД.

Към 31.12.2014 г. задълженията по тези заеми са както следва:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Задължения по получени заеми от банки, в т.ч.:	5,710	-
- <i>краткосрочна част, в т.ч.:</i>	1,299	-
- главница	1,294	-
- лихва	5	-
- <i>дългосрочна част, в т.ч.:</i>	4,411	-
- главница	4,411	-
Общо	5,710	-

12. ТЪРГОВСКИ И ДРУГИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ

Към 31 декември търговските и други задължения включват:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Търговски задължения	3,579	2,755
Търговски задължения със свързани лица (Бел. 23)	1,814	2,895
Задължения към персонала	2,291	648
Задължения към осигурителни институции	502	157
Други задължения	2,807	5,980
Общо	10,993	12,435

Задълженията към персонала включват:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Задължения към персонала по текущи възнаграждения	1,731	324
Задължения към персонала по неизползван платен отпуск	560	324
Общо	2,291	648

Задълженията към осигурителни институции включват:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Задължения към осигурителни институции по текущи възнаграждения	404	101
Задължения към осигурителни институции по неизползван платен отпуск	98	56
Общо	502	157

Дружеството не е начислило провизия за обезщетения при пенсиониране съгласно изискванията на МСС 19, тъй като на базата на изготвения от независим актюер доклад, стойността на тази провизия е несъществуваща.

13. ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ

Приходите от продажби на дружеството включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Приходи от куриерски услуги	71,769	62,473
Приходи от комисионни по парични преводи	517	334
Приходи от универсална пощенска услуга	34	-
Общо	72,320	62,807

14. ДРУГИ ПРИХОДИ

Другите приходи на дружеството включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Приходи от наем МПС	1,850	756
Други приходи	2,581	2,170
Общо	4,431	2,926

15. РАЗХОДИ ЗА МАТЕРИАЛИ И КОНСУМАТИВИ

Разходите за материали и консумативи включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Разходи за горива	3,680	5,361
Разходи за материали по доставки	1,275	1,295
Разходи за авточасти	1,061	1,012
Разходи за офис материали и консумативи	294	133
Разходи за униформено облекло	162	64
Разходи за ИТ консумативи	118	155
Други разходи	125	281
Общо	6,715	8,301

16. РАЗХОДИ ЗА ВЪНШНИ УСЛУГИ

Разходите за външни услуги включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Разходи за подизпълнители	35,513	28,208
Разходи за наеми	2,098	1,934
Разходи за комуникации и комунални услуги	1,404	1,648
Разходи за поддръжка на автомобили	1,274	1,289
Разходи за застраховки	863	610
Разходи за поддръжка на офиси и складове	203	138
Разходи за обучение на персонала	193	96
Разходи за маркетинг	181	145
Други разходи	1,114	732
Общо	42,843	34,800

17. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА

Разходите за персонала включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Разходи за възнаграждения	9,077	5,748
Разходи за осигурителни вноски	1,728	896
Общо	10,805	6,644

18. ДРУГИ ОПЕРАТИВНИ РАЗХОДИ

Другите оперативни разходи на дружеството включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Разходи за застраховане на пратки	286	600
Разходи за обезщетения за пратки	184	153
Разходи за представителни цели	122	107
Други разходи	1,925	1,824
Общо	2,517	2,684

19. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ

Финансовите приходи на дружеството включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Приходи от лихви	345	334
Приходи от дивиденди	1,397	-
Общо	1,742	334

20. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ

Финансовите разходи на дружеството включват:

	2014	2013
	BGN'000	BGN'000
Разходи за лихви	521	398
Разходи за такси	115	433
Отрицателни разлики от промяна на валутни курсове, нетно	22	6
Общо	658	837

21. ДАНЪЦИ

Основните компоненти на начислените данъци върху печалбата, както и връзката между данъчните разходи и счетоводната печалба се обясняват, както следва:

	<u>31.12.2014</u> BGN'000	<u>31.12.2013</u> BGN'000
Счетоводна печалба преди данъци	10,126	9,659
Увеличение	6,486	4,345
Намаление	(6,977)	(3,882)
Финансов резултат след данъчно преобразуване	9,635	10,122
Данък печалба	(959)	(1,011)
Данъчна ставка	10%	10%
Отсрочени данъци	85	(7)
Данъчна ставка	10%	10%
Общо текущи и отсрочени данъци	(874)	(1,018)
Балансова печалба след данъци	9,252	8,641

Отсрочените данъци върху печалбата към 31.12.2014 г. са свързани със следните обекти в баланса:

	Към 1 януари 2013	<i>(Разход)/приход в отчета за всеобхватния доход</i>	Към 31 декември 2013	<i>(Разход)/приход в отчета за всеобхватния доход</i>	Към 31 декември 2014
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Провизии за неизползван платен отпуск и осигурителни вноски	34	4	38	27	65
Провизии за задължения /съдебни дела/	2	(1)	1	-	1
Обезценка на вземания	96	(11)	85	(15)	70
Доходи на физически лица	3		3	73	76
	135	(8)	127	85	212

Задълженията за данъци включват:

	<u>31.12.2014</u> BGN'000	<u>31.12.2013</u> BGN'000
Данък върху печалбата	-	171
Данък добавена стойност	336	15
Данък общ доход	113	33
Данъци върху разходите по ЗКПО	11	10
Общо	460	229

22. ДОХОД НА АКЦИЯ И ДИВИДЕНТИ**22.1 Доход на акция**

Доходът на акция е изчислен, като за числител е използвана нетната печалба, подлежаща на разпределение между акционерите на дружеството.

Среднопретегленият брой акции, използван за изчисляването на основния доход на акция, както и нетната печалба, подлежаща на разпределение е представен както следва:

	2014	2013
	BGN'ooo	BGN'ooo
Печалба, подлежаща на разпределение /в лв./	9,251,760.18	8,640,994
Среднопретеглен брой акции	5,335,919	4,446,600
Доход на акция /в лв. за акция/	1.73	1.94

22.2 Дивиденти

На 14.05.2014 г. е взето решение от Общото събрание на акционерите за разпределение на печалбата за 2013 г. в размер на 8,827 хил. лв. както следва:

- Сума в размер на 4,446,600 да бъде разпределена за изплащане на дивиденди на акционерите по един лев за всяка акция преди облагане;
- Остатъкът от печалбата да бъде отнесен в неразпределени печалби.

До 31 декември 2014 г. дружеството е изплатило дължимите дивиденди в размер на 4,446,600 лв.

23. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции. Разчетните суми са изплащани по банков път.

Свързано лице	Вид на свързаност
Спиди Груп АД	Дружеството – майка
Спиди ЕООД	Дъщерно дружество
Геопост България ЕООД	Дъщерно дружество
Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния	Дъщерно дружество
Винарско имение Драгомир ООД	Дружеството под общ контрол
Трансбалкан груп ООД	Дружеството под общ контрол
Трансбалкан груп Румъния	Дружеството под общ контрол
Омникар БГ ЕООД	Дружеството под общ контрол
Омникар Ауто ООД	Дружеството под общ контрол
Булром газ 2006 ООД	Дружеството под общ контрол

Предоставени заеми

На 01.12.2014 г. дружеството е сключило договор с дъщерното дружество Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния за предоставяне на заем в размер на 3,000 хил. евро със срок на погасяване 15.12.2020 г. Към 31.12.2014 г. усвоената сума по този договор е в размер на 500 хил. евро.

Във връзка с получения заем от УниКредит Булбанк АД от 21.11.2014 г. като обезпечение по него дружеството е учредило първи по ред залог на вземанията по договора за предоставен заем, сключен с Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния.

Съгласно сключен анекс от 31.08.2013 г. дружеството е предоставило заем на Булром газ 2006 ООД в размер на 3,091 хил. лв. със срок на погасяване 31.08.2017 г.

Към 31.12.2014 г. вземанията на дружеството по предоставени заеми са както следва:

	<u>31.12.2014</u> BGN'000	<u>31.12.2013</u> BGN'000
Булром газ 2006 ООД	3,153	3,091
в т.ч.		
- главница	3,091	3,091
- лихва	62	-
Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния	981	-
в т.ч.		
- главница	978	-
- лихва	3	-
Общо	4,134	3,091
в т.ч.		
- краткосрочна част	65	-
в т.ч.		
- лихва	65	-

През 2014 г. дружеството е реализирало приходи от лихви по предоставени заеми на свързани лица както следва:

	<u>2014</u> BGN'000	<u>2013</u> BGN'000
Булром газ 2006 ООД	185	165
Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния	3	-

Търговски взаимоотношения

Дружеството има вземания от свързани лица както следва:

		<u>31.12.2014</u> BGN'000	<u>31.12.2013</u> BGN'000
Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния	Услуги	1,051	-
Трансбалкан груп ООД	Услуги	367	275
Омникар Ауто ООД	Услуги	158	62
Геопост България ЕООД	Услуги	114	-
Винарско имение Драгомир ООД	Услуги	46	24
Трансбалкан груп Румъния	Услуги	38	38
Омникар БГ ЕООД	Услуги	34	13
Общо		1,808	412

Дружеството има задължения към свързани лица както следва:

		31.12.2014	31.12.2013
		BGN'000	BGN'000
Спиди ЕООД	Услуги	821	2,128
Геопост България ЕООД	Услуги	527	-
Трансбалкан груп ООД	Услуги	404	681
Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния	Услуги	27	-
Омникар Ауто ООД	Услуги	21	75
Винарско имение Драгомир ООД	Стоки	8	8
Омникар БГ ЕООД	Услуга	6	3
Общо		1,814	2,895

Дружеството е реализирало приходи от продажби на свързани лица както следва:

		2014	2013
		BGN'000	BGN'000
Трансбалкан груп ООД	Услуги	2,315	1,255
Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния	Услуги	1,049	-
Омникар БГ ЕООД	Услуги	296	198
Геопост България ЕООД	Услуги	193	-
Омникар Ауто ООД	Услуги	141	61
Винарско имение Драгомир ООД	Услуги	18	28

Дружеството е закупило стоки, материали и услуги от свързани лица както следва:

		2014	2013
		BGN'000	BGN'000
Трансбалкан груп ООД	Услуги	8,099	4,466
Спиди ЕООД	Услуги	8,090	13,563
Геопост България ЕООД	Услуги	836	-
Омникар Ауто ООД	Услуги	655	489
Омникар БГ ЕООД	Услуги	84	57
Дайнамик Парсъл Дистрибушън С.А., Румъния	Услуги	39	-
Винарско имение Драгомир ООД	Стоки	27	27

24. УСЛОВНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ И АНГАЖИМЕНТИ

Оперативен лизинг

Дружеството като лизингодател

Дружеството има сключени договори за отдаване под наем на транспортни средства.

Към 31 декември 2014 г. вземанията по бъдещите минимални наемни вноски по договори за наем, са както следва:

	31.12.2014	31.12.2013
	(хил. лв.)	(хил. лв.)
В рамките на една година	2,230	1,850
Между една и пет години	11,150	9,250

Дружеството като лизингополучател

Дружеството не притежава земи и сгради. Дружеството има сключени договори за ползване под наем на офиси, търговски и складови помещения, транспортни средства и места за паркиране.

Към 31.12.2014 бъдещите минимални лизингови вноски по договори за оперативен лизинг са както следва:

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
В рамките на една година	2,211	2,028
Между една и пет години	11,053	10,140

25. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИЯ РИСК

Дружеството е изложено на рискове, които произлизат от използването на финансови инструменти. Тази бележка описва целите, политиките и процесите за управление на тези рискове и използваните методи за оценяването им.

Няма съществени промени при излагането на дружеството на рискове от финансови инструменти, нейните цели, политики и процеси за управление на тези рискове или използваните методи за оценяването им от предишни периоди, освен ако не е упоменато нещо друго в тази бележка.

Чрез своята дейност дружеството е изложено основно на следните финансови рискове:

- Кредитен риск
- Валутен риск
- Ликвиден риск

Основни финансови инструменти

Основните финансови инструменти, използвани от дружеството, от които възниква риска от финансови инструменти са, както следва:

- Търговски и други вземания
- Парични средства и парични еквиваленти
- Задължения по финансов лизинг
- Задължения към банки
- Търговски и други задължения

Структурата на финансовите активи и пасиви към 31.12.2014 г. е както следва:

Финансови активи

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Парични средства и парични еквиваленти	5,013	7,213
Търговски и други вземания	15,986	11,307
Общо	20,999	18,520

Финансови пасиви

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Задължения по финансов лизинг	12,068	10,140
Задължения към банки	5,710	-
Търговски и други задължения	11,453	12,664
Общо	29,231	22,804

Структурата на финансовите инструменти към 31.12.2014 г., държани по категории е както следва:

Финансови активи

	Финансови активи по справедлива стойност чрез печалба или загуба		Заеми и вземания		Налични за продажба	
	31.12.		31.12.		31.12.	
	2014	2013	2014	2013	2014	2013
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Парични средства и парични еквиваленти	-	-	-	-	5,013	7,213
Търговски и други вземания	-	-	15,986	11,307	-	-
	-	-	15,986	11,307	5,013	7,213

Финансови пасиви

	Финансови пасиви по справедлива стойност чрез печалба или загуба		Финансови пасиви по амортизирана стойност	
	31.12.		31.12.	
	2013	2012	2013	2012
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Задължения по финансов лизинг	-	-	12,068	10,140
Задължения към банки	-	-	5,710	-
Търговски и други задължения	-	-	11,453	12,664
	-	-	29,231	22,804

Основната цел на финансовите инструменти, с които оперира дружеството е финансиране на текущата дейност.

Ръководството носи цялата отговорност за определяне целите и политиките на дружеството за управление на риска и, докато запазва крайната отговорност за тях, делегира правомощието за определяне и опериране на процесите, които дават уверение за ефективното изпълнение на целите и политиките за финансовата функция на дружеството. Ръководството получава месечни отчети, като се разглежда ефективността на процесите на място и целесъобразността на целите и политиките, които поставя. В тази връзка периодично се прави преглед на политиките и процесите за управление на риска.

Общата цел на ръководството е да поставят политики, които търсят намаляване на риска, доколкото е възможно, без да се засяга неправомерно конкурентостта и гъвкавостта на дружеството. Допълнителна подробна информация относно тези политики е изложена по-долу:

Кредитен риск

Кредитният риск представлява риск от финансова загуба за дружеството, ако купувачът или контрагентът не спази договорните задължения. Основно дружеството е изложено на кредитен риск от продажбите на кредит.

Ръководството е установило кредитна политика, съгласно която всеки един нов клиент се анализира за кредитоспособността преди стандартното плащане на дружеството.

Количественото оповестяване на експозицията на кредитния риск по отношение на финансовите активи са изложени по-долу.

Финансови активи	31.12.2014		31.12.2013	
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
	Балансова стойност	Максимален риск	Балансова стойност	Максимален риск
Пари и парични средства	5,013	5,013	7,213	7,213
Търговски и други вземания	15,986	15,986	11,307	11,307
Общо финансови активи	20,999	20,999	18,520	18,520

Пари в банки

Към 31.12.2014 г. по-значителната част от паричните средства се държат в следните банки:

	Рейтинг към 31 декември 2014 г.	Салдо към 31 декември 2014 г. BGN'000
УниКредит Булбанк АД	B B+	1,809
ОББ АД	B	137
Райфайзенбанк България ЕАД	B B+	450

Валутен риск

Валутният риск е риска от негативното влияние на колебания в преобладаващите валутни курсове върху финансовото състояние и паричните потоци на дружеството. Тъй като българският лев е фиксиран към еврото и дружеството представя финансовите си отчети в български левове, валутният риск е свързан единствено с валутите, различни от евро.

Следващата таблица обобщава експозицията на дружеството на валутен риск към 31 декември 2014 г. В нея са включени активите и пасивите по балансова стойност, категоризирани по вид валута.

31.12.2014 г.	BGN	EUR	RON	Общо
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Парични средства и парични еквиваленти	4,994	-	19	5,013
Търговски и други вземания	13,954	2,032	-	15,986
Общо активи	18,948	2,032	19	20,999
Задължения по финансов лизинг	12,068	-	-	12,068
Задължения към банки	5,710	-	-	5,710
Търговски и други задължения	11,400	53	-	11,453
Общо пасиви	29,178	53	-	29,231

Ликвиден риск

Ликвидният риск възниква от управлението на работния капитал, финансовите разходи и погасяването на главницата на дълговите инструменти. Това е риска, когато ръководството ще срещне трудности при изпълнение на задълженията си, когато станат дължими.

Политиката на ръководството е даде уверение, че винаги ще разполага с достатъчно парични средства, за да може да изпълни задълженията си, когато станат дължими. За да постигне тази цел, то търси начин да поддържа паричните салда (или съгласуваните средства), за да изпълни очакваните изисквания. Също, ръководството търси начин да намали ликвидния риск с фиксиране на лихвени проценти (и от тук паричните потоци) на заемните ѝ средства.

Ръководството получава периодично информация относно паричните салда.

В таблицата по-долу е направен анализ на пасивите на дружеството към 31 декември 2014 г., групирани по остатъчен срок до падежа.

31.12.2014 г.	До 3	От 3 до 12	От 1 до 5	Над 5	Общо
	месеца	месеца	години	години	
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Задължения по финансов лизинг	958	2,657	8,453	-	12,068
Задължения към банки	250	1,049	4,411	-	5,710
Търговски и други задължения	11,453	-	-	-	11,453
Общо	12,661	3,706	12,864	-	29,231

26. УПРАВЛЕНИЕ НА КАПИТАЛА

Основната цел на управлението на капитала на дружеството е да се гарантира, че то поддържа стабилен кредитен рейтинг и подходящи капиталови съотношения, за да поддържа бизнеса си и да увеличи максимално стойността му.

Дружеството управлява капиталовата си структура и прави корекции в нея с оглед на промените в икономическите условия.

Дружеството наблюдава капитала си, като използва съотношение на задлъжнялост, което представлява нетния дълг, разделен на общия капитал плюс нетния дълг. Дружеството включва в нетния дълг лихвоносните заеми и привлечени средства, търговските и други задължения, намалени с паричните средства и паричните еквиваленти, с изключение на преустановените дейности.

	31.12.2014	31.12.2013
	BGN'000	BGN'000
Търговски и други задължения	29,231	22,804
Намалени с парични средства	(5,013)	(7,213)
Нетен дълг	24,218	15,591
Собствен капитал	38,795	13,536
Общо нетен дълг и собствен капитал	63,013	29,127
Съотношение на задлъжнялост	38.43%	53.53%

27. СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

На 10.02.2015 г. е проведено Общо събрание на акционерите, на което са взети следните решения:

- Променя на броя на членовете на Съвета на директорите от 3 на 5;
- Избор на нови членове - Седрик Фавр – Лорен и Неделчо Аспарухов Бонев;
- Избор на БДО България ООД за регистриран одитор за проверка на годишния индивидуален и консолидиран финансов отчет за 2014 г. и 2015 г.

Няма значими събития, настъпили между отчетната дата и датата на съставяне на баланса, които да променят финансовите отчети към 31.12.2014 г.

28. ОДОБРЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ

Финансовите отчети са одобрени от Съвета на директорите и са подписани от негово име от:

Изпълнителен директор
Валери Мектупчиян



Главен счетоводител
Стефка Левиджова



24.03.2015 г.